

# “质”敬消费者，为幸福长沙“加油”

长沙城发能源有限公司全力保障消费者权益，以高质优品诠释企业担当

长沙晚报3月14日讯（全媒体记者 贾凯清 通讯员 唐盈盈）“城发优品，请您放心！”在城发能源四方城加油站，工作人员们用一声声响亮的口号迎接前来加油的顾客。

为迎接即将到来的国际消费者权益日，城发能源的党员们于3月14日开展了一场消费者权益守护行动。当天，长沙城发能源有限公司全体党员深入四方城加油站、南二环加油站、洋湖加油站、金桥加油站，开展了别开生面的油品知识宣讲活动。

一直以来，城发能源全力保障消费者权益，用心为消费者提供城发优品，持之以恒地做到“城发油，放心加”。

## 用品质诠释责任，护航顾客出行

“油不耐烧与什么有关？”“为何车辆加油多于额定容积？”……在活动现场，这些消费者最关心的问题被印在了一张张答疑小

卡片上，简洁明了的答案让复杂的燃油知识变得一目了然，也让一张张小卡片变成了“抢手货”。

“这下心里有底了，以后加油再也不用担心这些问题了！”车主李女士拿着卡片笑着说。

城发能源始终坚持用心为消费者选择好油，每一滴油从生产到销售都严格控制品质。从源头、检测、运输、仓储、溯源五个环节全链条加强管控，以高质优品诠释国企责任。据了解，城发优品油质一直保持行业领先，省级成品油质量抽查合格率达百分之百。

“我们一直选择与行业领头检测单位合作，以全球化高标准严格要求自己，检测标准领先国内。”城发能源HSE部负责人高梁介绍，“虽然我们的质检成本高于行业均值，但六年來我们做到了万无一失！”

## 以行动践行承诺，守护星城温暖

城发能源在保障油品质量、维护消费者权益方面展现出的实力和作为，背后是“为幸福长沙加油”的温暖理念。在四方城加油站发生的一起突发事件，便是这一理念的生动诠释。

2024年12月30日晚，四方城加油站的员工方波正准备交接班。突然，他听到出口绿化带处传来一声巨响，他赶忙查看，发现一辆汽车侧翻在地，汽油泄漏，烟雾弥漫，司机生死未卜。来不及多想，方波抓起灭火器，立即冲向事故现场。

“当时只想着救人，别的什么都没想。”方波回忆道。那一晚，他联合几位热心市民，用灭火器砸开车窗，将昏迷的司机从车内拖了出来。直到把司机送上赶来的救护车，他才反应过来自己的手部已经受伤，鲜血直

流。提起这段惊心动魄的经历，他却笑着说：“这点伤不算什么，人没事就好。”

一位经常来加油的车主表示：“每次来四方城加油站，看到方波，心里就特别踏实。这样的员工，这样的加油站，我们放心！”

“我们不仅要为消费者提供优质的油品，更要传递温暖和力量。”四方城加油站的负责人表示。从油品质量的严格把控，再到员工的无私奉献，城发能源用实际行动践行着“为幸福长沙加油”的承诺。

3月14日的宣讲活动虽已结束，但城发能源的使命仍在继续。未来，他们将坚持高于国家标准、引领行业的标准守护油品质量，给客户带来更好的体验感。

在长沙这座充满活力的城市里，城发能源正用每一滴油的力量，为幸福长沙持续“加油”。

## 推进“机器管招投标”

全省投标业务专场培训在长沙举办

长沙晚报3月14日讯（全媒体记者 黄能）3月14日，湖南省公共资源交易中心和长沙公共资源交易中心举办全省“机器管招投标”投标业务专场培训，工程建设项目投标企业代表参加了培训。

据了解，“机器管招投标”是推进全省公共资源交易领域突出问题专项整治攻坚战的重要举措。“机器管招投标”系统“省建市用”，通过智能算法能够有效节省编标时间、提升交易效率，减少人为因素干扰、保障交易公平。

培训现场，湖南省公

共资源交易中心相关部门负责人深入解读了《湖南省公共资源交易数字化、模块化招标文件范本框架导引及编制导则》，重点介绍了投标人须知以及投标文件编制要求等事项，解析了“机器管招投标”交易流程、投标人操作指引和行为规范等内容，并进行了全流程演示。

目前，湖南省“机器管招投标”已进入全面试运行阶段，并实现涉交易的招标人、招标代理、行政监督、投标人等培训全覆盖，为全省顺利实现“机器管招投标”改革奠定了基础。

## 上接1版

长沙住房公积金管理中心副主任谭浩告诉记者，2023年，长沙利用住房公积金增值收益购入了长房集团云西府、云尚公馆、东旭花园三个商业公寓项目，供应作为公租房1100余套。这一模式不仅拓宽了保障房供给渠道，更为全国住房公

积金支持住房保障体系提供了“长沙样本”。

目前，三个项目已进入配租阶段并持续逐步配满，重点保障城镇中等偏下收入家庭、新就业职工及外来务工人员需求，部分房源还面向现有租户提供置换选择。

## 助力留住人才，打造有温度的“城市名片”

同样位于该项目的麓谷云尚公馆公租房项目，由长沙麓谷公共租赁住房管理有限公司负责运营管理。“都是精装交付，家具、家电、格调软装一应俱全，可以直接拎包入住。”该公司资产经营部副经理刘毅介绍，作为政府民生保障性住房，租金价格仅为同地段、同类型保障性住房租金的70%。

近期，尖山湖片区231套公寓型公租房正式推出，与周边的尖山印象公租房、青年人才驿站、人才综合服务中心、第三工人文化宫等一起，服务青年人才的需求。其中公租房项目主要面向园区企业职工，只要企业是湘江新区的纳税企业，员工与企业签订固定劳动合同，缴纳3个月以上社保且在湘江新区无房，即可通过企业统一申请租住。

据了解，长沙麓谷公共租赁住房管理有限公司拥有全套的人才体系住房保障，不仅有普通的公租房，还有青年人才驿站、高级专家公寓等，符合各个层次的住房需求，打造全覆盖的住房保障体系。

住房是民生之本，安居才能乐业。

记者从市住建局了解到，2025年长沙在住房保障上持续发力，多方供给惠民生，将完善“市场+保障”住房供应体系，编制“十五五”住房发展规划和年度计划，计划筹集保障性租赁住房项目26个4950套、建设公租房项目7个465套、发放租赁补贴3454户。

同时，长沙将继续利用央行再贷款政策收购存量房，加快建立住房保障轮候库，提升住房保障能力。2024年底，湖南省首笔利用央行再贷款政策收购存量商品房用作保障性住房已在长沙落地。当时收购的3个项目436套住房，将极大满足周边新市民、青年人等群体的租住需求。

长沙正通过多元化筹集、精细化管理、智慧化服务，让公租房成为有温度的“城市名片”，推动公租房建设从“住有所居”向“住有优居”跨越。这不仅缓解新市民、青年人的住房压力，更将为长沙吸引人才、留住人才提供坚实支撑。

# 心有所“薯”，用特色农产品架致富金桥

夫妻返乡创业专注于红薯粉等农产品加工，今年销售额有望突破1000万元

长沙晚报全媒体记者 张禹  
通讯员 段华良 范婷

生产流水线上，晶莹剔透的红薯粉丝如同一帘银瀑，源源不断地倾泻而下，数十名工人熟练地称重、装袋、封口、入箱，全套操作下来一气呵成……13日，记者来到宁乡市双凫铺镇余新村，进入湖南聚宏农业科技有公司（简称“聚宏农业”）的生产包装车间，看见公司创始人张建波、陈慧夫妇正忙着点货、出库、发快递。凭借着理想、智慧和汗水，夫妻俩正持续书写返乡创业故事，构筑属于他们的幸福梦想。

## 深情归乡，梦想启航

大学毕业后，骨子里就爱“闯荡”的张建波，凭借自身的努力与才华，在多家企业负责过销售和团队管理工作。在那些青葱岁月，他穿梭于城市的高楼大厦之间，积累了丰富的市场营销经验。2015年，他踏上自主创业之路，2018年创办自己的公司，并收获了人生的第一桶金，也在城市里站稳了脚跟。

然而，当家乡发出深情召唤后，张建波心中那股强烈的责任感与浓浓的家乡情怀瞬间被“点燃”。“我是一名党员，家乡有需要，我定当义不容辞。”2020年7月，在妻子陈慧的全力支持下，这对充满激情的“80后”夫妻停办了公司，带着全部积蓄回到家乡双凫铺镇余新村，将目光锁定在农产品种植加工领域，开启了一段全新的创业征程。

“农产品加工是连接土地与市场的金桥。”张建波深知种植技术与营销对于公司发展的重要性，闲暇时就沉浸在种植专业书籍中，那些密密麻麻的记录，都是他探索农业领域的“脚印”；遇到困惑，他便虚心向湖南农业大学的专家教授请教……经过无数个日夜的深入研究与探索，他最终确定将红薯粉和酱腌菜作为公司的主打产品，并以家乡地名创建了“九子峰”“陈家台”两个饱含乡土情怀的品牌。



作为聚宏农业创始人，张建波（左）和陈慧夫妇一直坚持品质至上的原则。  
长沙晚报全媒体记者 张禹 通讯员 段华良 摄影报道

## 产业发展，村企共富

张建波的创业之路，每一步都离不开妻子陈慧的支持与陪伴。

在聚宏农业的发展进程中，陈慧默默挑起了许多重担。从公司的日常琐碎管理到产品别出心裁的包装设计，从协助张建波处理各类繁杂事务到与工人们一同在车间里挥洒汗水，她都毫无怨言。夫妻二人携手并肩，朝着共同的梦想奋力奔跑。

在生产包装车间里，陈慧总是目光专注地检查着每一袋红薯粉的包装，不放过任何一处瑕疵，确保产品的质量与外观都达到最佳状态。她微笑着说：“这些红薯粉就如同我们的孩子，我们要用心去呵护，让每一位消费者都能品尝到我们的诚意与用心。”

2022年，张建波与当地农户签订了流转回购协议。聚宏农业统一育苗，为农户提供专业的种植技术支持，带动余新村农户种植红薯

100余亩。当年，公司收购红薯140多吨，加工红薯淀粉30多吨，给农户创造了12.4万元的收入。一笔笔“真金白银”，就像冬日暖阳，温暖了农户的心，也赢得了乡亲们信任。

2023年，聚宏农业通过“农户+公司”的创新模式，带动双凫铺、沙田等乡镇近100户农户种植红薯600多亩，同时解决了余新村20余人的就业。

“以前我们种红薯只是自己吃，或者拿到集市上卖一点，收入微薄。现在有了聚宏农业，我们按照技术指导种植红薯，再也不愁销路，收入也增加不少。”村民余爹笑容满面地告诉记者。

“我在聚宏农业上班三年了，每天8个小时，工作强度不大，一个月能拿到4000多元，我特别满足！”正在流水线上给产品封口的村民贺大姐开心地说，公司还贴心地提供中饭，伙食相当不错。在村民的眼里，这份工作不仅是

一份可观收入，更是一份生活保障。

“我希望通过努力，让更多的乡亲们过上好日子，为实现乡村振兴的宏伟目标贡献一己之力。”张建波满怀憧憬地说。

## 线上助力，目标升级

“叮叮——”每一次线上订单的提示音，都像是创业路上胜利的号角。

在销售方面，张建波凭借多年从事销售积攒下的人脉与经验，以及在电商平台、直播带货领域的深入探索，确定了“线上+线下，两条腿走路”的营销方向。聚宏农业的红薯粉、酱腌菜等产品，通过抖音电商、视频号、小红书、京东等多个平台走向千家万户。

“今年，我们的红薯种植基地将扩大到3000亩，销售额预计将达到1000万元。”2024年，聚宏农业的销售额达到580万元，张建波信心满满地向记者透露，未来计划在宁乡布局建设5个加工厂，进一步扩大生产规模，争取在5年之内销售额突破5000万元。

为了实现发展目标，张建波和陈慧不断探索创新销售模式，加强品牌推广，提高产品的知名度和美誉度。他们参加各类农产品展销会，让产品在更大的舞台上亮相。精心制作宣传视频，在网络上传递家乡味道的魅力。

如今，聚宏农业在他们的带领下，正朝着美好的未来稳步迈进。公司坚持品质至上的原则，不断提升产品质量，丰富产品种类。同时，也积极履行社会责任，带动更多的农户增收致富。

采访收尾，暮色渐浓，包装车间的灯光依次亮起，如同点点繁星。流水线上的红薯粉丝，仿佛万千金丝银线，正编织着产业惠农的美好画卷。张建波与陈慧夫妇的故事，恰如他们最爱的红薯——深植乡土积蓄力量，终将厚积薄发，写就一段精彩创业故事。



# 社会主义核心价值观

富强  
自由  
爱国

民主  
平等  
敬业

文明  
公正  
诚信

和谐  
法治  
友善



中共长沙市委宣传部  
长沙市文明办 宣

设计 星辰在线（长沙文明网）