

车厢变身城市盲盒

咖啡、精酿、流动书巢，后备厢集市成为微创业新潮流

长沙晚报全媒体记者 何乐 实习生 周意

日前，在长沙的暮色里，一辆绿色面包车悄然停靠在鸭嘴公园星橙集市的大坪中。车主贺永乐熟练地掀起后备厢，瞬间，一个装备齐全的小型咖啡馆展现在眼前。咖啡机、磨豆机、各种瓶瓶罐罐摆放得整整齐齐，灯光照亮了整个后备厢，浓郁的咖啡香气也随之飘散开来。在长沙，车厢集市经济正悄然兴起，咖啡、精酿、流动书巢，后备厢集市成为不少年轻人微创业的第一站。

故事

每到傍晚就开着面包车出来摆摊

“精品咖啡讲究的不是流水线作业，而是人与咖啡对话的温度。”贺永乐擦拭着刚入手的便携式咖啡机，向记者讲述他的故事。

贺永乐在两年前开始了咖啡车创业。每到傍晚，他就开着面包车出来摆摊。贺永乐告诉记者，自己之前曾在一家咖啡店专做咖啡，也喜欢咖啡。“我们质量的把控仍然保持着过去在门店的要求，但是车载空间更小，有些品类要求就更高了。”他一边向记者介绍，一边打开后备厢左侧的迷你冷藏柜，隔板上整齐排列着不同日期的鲜奶和咖啡豆。

“我对我自己做出的每一杯咖啡都有标准。在我这里点单的顾客，很多都是熟悉的朋友或游客。产品以美式、拿铁为主，还推出市面上受欢迎的产品，比如生椰拿铁、椰青冷萃等，价格在20元左右，正常情况下，每天能卖20~50杯。为了适应更多的人群，我在菜单中加入了果汁、精酿啤酒、鸡尾酒，给消费者更多选择。”贺永乐擦了擦额头的汗珠，将刚做好的手冲咖啡递给一位顾客。

“情况好的时候，生意还是不错的，一晚上营业额有500~1000元，我的咖啡已经积累出一个粉丝群。”贺永乐说，“睡到自然醒，选择一个好天气。我也可以慢下来，更好的享受人生。”

记者注意到，贺永乐在社交平台经常分享自己的出摊经历。在他的帖子下，常有网友打听出摊位置，也不乏同行交流经验、共享资源。“还有企业通过社交平台找到我，邀请我去他们的活动摆摊。”贺永乐介绍，今年通过社交平台接到的活动比去年明显增多，创意集市越来越丰富，“好像志同道合的人越来越多了。”



车主贺永乐正在调制咖啡。长沙晚报全媒体记者 何乐 摄

现场 车厢的N种打开方式

在长沙，像贺永乐这样的创业者不在少数。与传统的地摊经济不同，创新经营模式的加入，赋予了车厢经济时尚与新潮的属性。这种令人耳目一新的消费场景带给人们不一样的消费体验，也吸引着不少顾客驻足流连。

在扬帆夜市也有一些这样的摊贩，当车主们掀开后车厢的瞬间，仿佛打开了一个个装满烟火与梦想的潘多拉魔盒。各个摊位售卖的商品各具特色，有玩偶、手机壳、化妆品、手工礼品、玩具等，非常热闹。

在岳麓山下的天马公寓旁，经常会看到一辆贴着“流动书巢”贴纸的银灰色轿

车。车主熟练地打开后备厢，折叠书架层层展开，暖黄色的LED灯带勾勒出书本的轮廓。车主就安静地坐在那，看看书，等着爱看书的顾客来换书。

“打开后备厢就是一个流动型摊位，数千元就能购置摊位设备。后备厢摆摊投入小，灵活性强，关键还可以结交很多朋友。”在四方坪夜市兼职卖花的张女士，向记者分享着她的“车尾经济学”。

在开福区天健芙蓉盛世旁，一辆装修风格别具一格的精酿打酒车吸引了记者的目光。摊主刘女士介绍，每晚她都会驾驶爱

到此摆摊。由于周边吃夜宵的人较多，摊位生意十分红火。

在社交平台上，记者联系到了来自潮汕的小豪，小豪也是后备厢咖啡车主。前不久，他开着面包车到长沙。白天，他身着家乡的潮汕服饰，搭乘地铁穿越半个长沙城。

精致的潮绣纹样在人潮中流动，引得市民纷纷驻足，有人掏出手机和他合影。黄昏时，小豪的咖啡车准时营业，他手法娴熟地萃取浓缩、打发奶泡。“每个城市的烟火气都有独特的味道，我的咖啡车就是要把这些味道装进杯子里。”

心愿 后备厢的浪漫是诗与远方

盲盒，总是会遇到不一样的惊喜。”

“喜欢这样的夜市文化，这也让城市的烟火味更浓。晚上散步的时候我也常去走走逛逛，顺便买点吃点，挺开心的。”市民周女士表示。

“后备厢集市越发热闹，城市的烟火气也跟着旺起来了！不过，城市文明需要我们共同守护，车主们收摊时记得带走垃圾，别让这份热闹留下‘后遗症’。”也有市民表示担忧，他希望每一个车主都能成为城市环境的守护者，让流动的烟火气始终清爽、洁净。

“有时候站在车旁喝完一杯热奶茶，听摊主分享当天遇到的趣事，感觉连晚风都变得轻快了。”住在开福区天健芙蓉盛世的蔡女士笑着说，她手机相册里存满了不同后备厢咖啡馆的打卡照，“它们就像城市里的

汽车的暖灯与远处的灯光相映成趣，这些

载着梦想的车厢，如同散落城市各处的星辰，也让钢筋水泥的都市有了触手可及的温度。

“等攒够了钱，我要换辆带全景天窗的大车。我要开着我的咖啡车，去其他的城市去看看。”当暮色再次漫过鸭嘴公园，贺永乐的面包车又亮起暖灯，他一边擦拭着新手入的便携式咖啡机，一边望着后备厢里堆叠的折叠桌椅，眼里泛起微光。



长沙低空智联数字综合服务平台正式发布
为打造“低空之城”
提供强劲数字动力

长沙晚报5月21日讯（全媒体记者 孙占锋）21日，以“低空智联数绘未来”为主题的长沙低空智联数字综合服务平台发布暨战略合作签约仪式举行，这标志着长沙市低空经济发展迎来了重大转折点，从过去的规划布局阶段正式转入场景落地与生态构建的全新阶段，众多具有创新性和实用性的应用场景将依托长沙低空智联数字综合服务平台逐步落地实施。

战略引领：政企携手构建低空经济新生态

长沙作为全国首个全域低空管理改革试点省份的省会城市，具有先天优势，长沙低空智联数字综合服务平台发布暨战略合作签约仪式将为长沙低空经济发展、打造“低空之城”提供强劲数字动力。

据介绍，长沙数字集团与长沙海鹰公司围绕数据信息互通共享、应用场景拓展、AI智能识别算法三大核心领域展开深度合作，通过整合数据要素与李生底座优势，构建“天上有网、地上有基、中间有数”的低空经济基础设施体系，推动设施网、空联网、航路网等基础资源与低空智联监控、飞行管控等数字系统的融合创新，打造全国领先的低空经济标杆示范项目。

“作为战略性新兴产业，低空经济已经成为新质生产力发展的重要方向、经济高质量发展的重要引擎。”长沙数字集团党委书记、董事长唐宁表示，集团将体系化构筑低空数字底座、集约化服务低空应用场景、要素化开发低空数据资源。

场景落地：首批50+应用场景解锁“低空+N”多元价值

活动重磅发布《长沙市低空经济应用场景首批清单》，涵盖应急管理、城市消防、林业防灾、生态安全、城市治理、警务安防、交通管理、农业农村、测绘勘探、文旅消费等10大领域54个细分场景，全面展现民生、治理、产业的旺盛需求。

例如，无人机可搭载红外热成像与激光雷达，实现地质

平台启航：五大核心模块构建低空智联“数字底座”

活动现场，长沙数字集团还与望城区签署了低空经济意向合作协议，与市生态环境局、市应急局、市林业局、市消防救援支队、芙蓉区政府等单位签署了技术支持服务协议。

作为活动的压轴环节，长沙低空智联数字综合服务平台正式发布。该平台以市数字孪生基础设施底座为基础，打造低空综合服务平台，融合设施网、空联网、航路网三网资源，

广告

爱车加油 交通出行 美食购物 外卖到家

活动时间 2025年2月1日至2025年6月30日

*具体活动条款与细则可通过交通银行信用卡网站、扫描活动二维码查询。如需咨询或投诉，可拨打客服热线4008009888。

扫码了解详情

美好生活 直降5折

爱车加油 交通出行 美食购物 外卖到家

活动时间 2025年2月1日至2025年6月30日

*具体活动条款与细则可通过交通银行信用卡网站、扫描活动二维码查询。如需咨询或投诉，可拨打客服热线4008009888。

扫码了解详情

交通银行 信用卡