



“雨花+义乌”双枢纽联动

湘企出海非洲运费直降20%

长沙晚报6月12日讯(全媒体记者 周游 通讯员 戴雨瑶)仲夏长沙,万商云集。在第四届中非经贸博览会开幕当日,湖南出口产品集聚区迎来了一批特殊客人——来自非洲的采购商代表团。6月12日,由中国(湖南)自由贸易试验区长沙片区雨花管委会主办的“湖南名优产品非洲采购商对接会——义乌非商湖南行”活动在高桥大市场湖南出口产品集聚区启动。

当非洲采购商走进高桥大市场时,他们踏入的不仅是商品展销空间,更是一个聚合七大国家级开放平台的政策高地:中非经贸深度合作先行区核心区首创“1+6+N”市场化运营模式,打造365天不落幕的博览会;作为全省唯一的国家进口贸易促进创新示范区,通过平台赋能,每年实现进口两位数增长。这些平台形成强大合力,自贸雨花区块成立以来实现对非贸易110亿元。通过市场采购贸易方式精准对接邵阳箱包、假发等优势产业,此次活动后续还将安排非洲采购商直达邵阳企业实地考察,切实打通湘品出海“最后一公里”。

长期以来,湖南优势产业带(如邵阳的箱包、小五金)与非洲庞大的刚需市场之间,存在着信息不畅、渠道有限、匹配效率不高痛点。本次活动精准聚焦于此,致力于打通“湖南产能”对接“非洲需求”的梗阻。

湖南出口产品集聚区内的邵阳馆正是这一精准匹配的生动体现:假发产业年出口额3亿~5亿美元,超40%销往非洲,阳光发品单家企业年销售额近7000万美元;箱包制造年销售额近3



在第四届中非经贸博览会开幕当日,湖南出口产品集聚区迎来了一批特殊客人——来自非洲的采购商代表团。
长沙晚报全媒体记者 周游 通讯员 戴雨瑶 摄影报道

亿元,占湖南对非箱包出口总量的三分之一;小五金集群依托邵东生产基地,主打高性价比工具与日用品,契合非洲民生消费需求。

“非洲消费者偏爱耐用实惠的产品。”一位采购商指着邵阳产的帆布背包说,“这种包在尼日利亚集市上每天能卖上百个。”

为提升对接效率,活动创新采用双线联

动模式:通过现场精准匹配提前调研非洲采购清单,定向邀请邵阳等地的30余家供应商精准对接。

活动现场,自贸试验区雨花管委会与义乌市湖南商会签署战略合作协议,并共同为义乌市湖南商会湖南代表处揭牌。

这标志着两大商贸枢纽的深度联动:在通

道共享方面,双方将接入义乌非洲专线物流网络,预计降低湘品入非运输成本20%;在采购商资源共享方面,义乌市有常驻外国采购商几万余人,他们一直在寻找最优质的供货商。

“义乌有渠道,湖南有产能。”义乌市湖南商会常务副会长陈勇军表示,“联合雨花的国家级平台,我们将打造湘非贸易超级接口。”

从“一件衣服”开始的跨国贸易创业之旅

非洲青年乔力在长沙“毕业即创业”,拿下30万美元意向订单

长沙晚报6月12日讯(全媒体记者 贾凯清)从一件衣服里,如何窥见跨国贸易商机?6月12日,第四届中非经贸博览会开幕当天,记者走进位于长托公园的中国(湖南)自由贸易试验区长沙片区国际青年创业港(简称“国际青年创业港”),了解了贝力青年乔力在长沙的创业故事。

从社群到公司,非洲小伙拿下30万美元意向订单

“乔力,你可以帮我买这件衣服回来吗?”2019年,乔力就读于中南大学国际贸易系,远在贝力的妈妈就经常这样问他。这样一个小小的问题,却成了如今这位26岁小伙创业的契机——从一个简单的社群代购,发展成为如今的进出口贸易公司。

打开乔力的Facebook,可以看到他更为潮流的一面。照片中的他身着撞色搭配,戴着夸张的配饰,引得许多非洲朋友在评论区留言,纷纷想要购入他身上的时尚单品。

乔力的Face book拥有4700多位粉丝,也是他尝试创业的第一步。在这里,他建立了多个社群,将中国的产品销售给贝力,赚到了人生中的“第一桶金”。

正是这样超群的商业头脑让他脱颖而出。2024年,他获评中南大学国际优秀毕业生,还成功获得了湖南自贸试验区长沙片区2024年首张

“创业签证”。8月起,他便入驻国际青年创业港,成立了属于自己的公司,开始了真正的创业。

对乔力来说,留在长沙并非偶然。

“长沙常常给我一种被欢迎和被接纳的感觉,会给我机会让我留下来。”乔力说,自己许多在长沙的非洲朋友也有这样的感觉。

更重要的是长沙良好的营商环境和完善的供应链,为乔力提供了奋斗和尝试的土壤。如今,他创办的长沙里科星际贸易有限公司,带动长沙、邵阳企业向西非各国出口假发、五金产品、农业机械产品,在谈意向订单约30万美元。

“我很享受创业带来的挑战,目前公司还处于初步成立阶段,未来一定会越来越好。”乔力充满信心地说。

“一条龙”创业支持,国际青年链起长沙和世界

“这张创业签证,就是我最感谢国际青年创业港的事。”乔力说,“我都不用先回非洲办理所有的手续再回来,直接在长沙就完成了所有的手续,这个政策给我们在长沙创业的外国人带来了许多便利。”

也正是这一张创业签证,让乔力在长沙实现了“毕业即创业”。

为了解决人才难留住、市场难对接、资金难对接三大痛点,2023年,中国(湖南)自由贸易试验区长沙片区国际青年创业港应运而生。

这片3700平方米的空间,现已成为集国际交流、高端人才创业、中非经贸合作于一体的综合性服务平台。在这里,国际创业青年不仅能享受到绝佳的办公环境,还能拥有包括供需对接、政策扶持在内的“一条龙”创业支持,化“单打独斗”为“齐头并进”,留住优秀来华留学生在长沙创业发展。

这不仅仅是单方面的帮助,更是一场双向奔赴。

成立至今,国际青年创业港引进了华夏源、飓速等18家企业,已和26个国家开展贸易,实现外贸收益12亿元,每年可产生税收约800万元、收取租金约130万元,既实现了制度创新,又盘活了资产。

通过这些国际青年,国际青年创业港首次把比亚迪新能源巴士(3亿元)出口到了乌兹别克斯坦;首次把二手工程机械出口到了拉丁美洲;首次把马拉维的大豆、阿富汗的松子进口到了湖南。

这些优秀的国际青年正如纽带一般,将湖南和长沙与世界各地紧紧相连。

在第四届中非经贸博览会举行之际,乔力告诉记者,他希望能借助此次博览会结识更多进口商,把自己在非洲的产业链对接到湖南。



在中国(湖南)自由贸易试验区长沙片区国际青年创业港,乔力创立了属于自己的公司。
长沙晚报全媒体记者 贾凯清 摄

“长沙一直是一个很包容的城市,我希望能有更多人认识家乡贝力的特色产品,感受贝力的风土人情。”乔力说。



“中国技术+非洲场景”

威胜能源适配高温多尘环境的光储产品受热捧

长沙晚报6月12日讯(全媒体记者 匡小娟)6月12日,第四届中非经贸博览会在长沙开幕,长沙企业威胜能源技术股份有限公司(简称“威胜能源”)展台前人头攒动,来自非洲各国能源部门代表及企业客户纷纷驻足,多家非洲企业对其储能系统和智能电网设备表达出强烈合作意向。

据了解,非洲是全球能源需求增长较快的地区之一,但电力基础设施薄弱。数据显示,非洲约有6亿人口缺乏电力供应,能源供应不稳定等问题制约着当地经济发展。威胜能源相关负责人表示,针对非洲电力基础设施薄弱、能源供应不稳定等痛点,此次展会上重点展出了一系列适配非洲市场的解决方案。

如WeNode(100kW/215kWh)储能系统,专为非洲工商业场景设计,支持快速充放电与模块化扩展,有效解决当地频繁停电及电力波动问题;堆叠式户用储能一体机/分体机家用储能系统,以高性能锂电池储能柜为核心,可储存白天光伏发电多余电量或夜间低谷电价电力,在电价高峰时段或电网停电时为家庭供电,5kWh基础能量存储单元最大可扩容至30kWh。

值得一提的是,本次展会首发的户用光储电源(WES-600/1280)产品,集成光伏、储能和逆变于一体,提供1.28kWh能量存储,支持220V/600W交流输出。“机身小巧易携易用,可通过太阳能或市电补能,适配非洲充足的光照条件,可为家庭小型用电设备提供持久绿色能源,有效解决家庭照明补电难题。”展会相关负责人介绍。

记者了解到,威胜能源已深耕非洲市场20余年,以坦桑尼亚工厂为核心,建设4个非洲办事处,与30多个国家和地区建立业务合作关系,参与了肯尼亚充换电业务覆盖、南非新能源微电网建设等多个国家级电力项目。“本次展出的产品均通过国际认证,并针对非洲高温、多尘等环境进行适应性优化,实现‘中国技术+非洲场景’深度融合。”威胜能源相关负责人表示,非洲是公司全球化战略的核心市场之一,期待通过博览会平台,与非洲伙伴在技术转移、产能合作及人才培养方面达成更多务实成果。

《上接1版》

会见莫桑比克外长卢卡斯时,王毅说,中方愿同莫方深化中莫全面战略合作伙伴关系,共同开启两国关系下一个更加辉煌的50年。赞赏莫方恪守一个中国原则,愿助力莫加快工业化和现代化进程,并继续派遣医疗专家赴莫。

卢卡斯表示,衷心感谢习近平主席宣布进一步支持非洲发展的新举措。莫中友谊源远流长,双方相互信赖、亲如家人。莫方赞赏中方反制加征单边关税,代表全球南方发出强有力声音。

会见多哥外长迪塞时,王毅说,祝贺多哥平稳实现政治体制过渡,支持多哥积极探索符合自身国情的治理路径。去年,中多关系提升为全面战略伙伴关系,中方愿同多方丰富两国关系的时代内涵,继续支持多哥维护独立主权和民族尊严。

迪塞表示,祝贺中方成功举办本次协调部长级会议,让世界进一步看清谁才是非洲的真朋友,谁在真正为非洲作贡献。中方提出的系列全球倡议秉持团结合作精神,为促进世界稳定繁荣作出了决定性贡献。

