

“我要让小花猪变成致富猪”

宁乡市流沙河镇大田方村新农人李新军坚持原生态养殖,带领留守乡村的爹爹娘亲散养花猪实现增收

长沙晚报全媒体记者 张禹 通讯员 金庙军 胡利民

在宁乡市流沙河镇大田方村的乡间小路上,常常能看到一个忙碌的身影穿梭在猪圈与农田之间,他就是李新军。这位80后的新农人,正赶着一群憨态可掬的宁乡花猪,哼唱出一段“小花猪变致富猪”的动人歌谣。

从“农机达人”变身“花猪掌门”

“脱贫户养好4头花猪,年收入就能达到万元,这可是实实在在的‘脱贫密码’!”长沙市公安局交警支队办公室教导员、挂职流沙河镇的副书记,驻大田方村第一书记王春华告诉记者,如今的流沙河镇两万多头花猪在乡间撒欢,仅大田方村就饲养近2000头,形成了蔚为壮观的养殖景象。

2008年,24岁的李新军返乡创业,靠着一台收割机帮农户抢收稻谷,随着业务扩大,他又添置挖掘机参与村镇建设,成为远近闻名的“农机达人”。

2015年,手中有了可观积蓄的李新军尝试着发展生猪养殖。他起早贪黑一步一个脚印,养殖规模从最初的50头,逐步发展到存栏300多头原种土花猪,年出栏量达1000头的规模。2017年,长沙欢乐珠养殖有限公司挂牌成立,李新军正式开启他的“花猪掌门”生涯,2020年还光荣入党。

打造花猪的“豪华别墅”与“养生食谱”

走进李新军的猪场,完全颠覆了记者记忆中传统猪圈的印象。5亩面积的场区里,1800多平方米的猪舍整齐排列,每个猪栏都配备了自动饮水器。李新军笑着介绍:“咱的花猪住的是‘中央空调房’,夏天有水帘降温,屋顶有隔热层,比城里人还讲究!”确实,猪舍内安装的纱窗将蚊蝇隔绝在外,排风机让空气时刻保持清新,即便盛夏室外热浪滚滚,猪舍内也能维持26摄



李新军精心饲养宁乡花猪,期盼这些小花猪变成村民的致富猪。长沙晚报全媒体记者 邓迪 摄

氏度的恒温。

在花猪的饮食方面,李新军更是下足了功夫。猪场后方的十多亩农田里,红薯藤蔓随风摇曳,红草长得比人还高。每天清晨,李新军都会带着工人收割新鲜草料,将红薯、玉米、稻谷粉碎后,加入鱼腥草、金银花、大青叶等中草药,用大锅炉熬煮成香气四溢的“养生粥”。

“这些草药不仅能增强免疫力,还能让猪肉带着自然的清香。”李新军掀开热气腾腾的锅,浓郁的谷物香扑面而来。营养餐通过压力泵和食用级PE管道,很快就送到了花猪的食槽。

最让人赞叹的是猪场的生态循环系统。猪舍污物由管道进入收集池,经过干湿分离机处理,固体物在干粪盆发酵成有机肥,用于滋养农

田;液体则流入沼气池,产生的沼气可供烹煮、照明,经过五级化粪池和四级生态池净化后的废水进入生态池。记者看到池里的草鱼、麻鲢欢快游动,证明水质已达到生态排放标准。剩余沼液还能滋养李新军家10多亩稻田,让这里的水稻实现了“零化肥”种植。

共绘宁乡花猪致富“新蓝图”

“看着留守老人在院子里晒着太阳,栏舍里花猪欢叫,钱包越来越鼓,这种感觉比自己赚钱还开心!”李新军说起带动乡亲致富的初心,眼神格外明亮。

2023年,借着流沙河镇发展“庭院经济”的东风,李新军挨家挨户走访贫困户,承诺“免费送猪

仔、免费教技术、保底价格收”。70岁的周奶奶起初顾虑重重,李新军手把手教她配制猪食,每周上门检查猪仔健康。当第一批花猪出栏时,周奶奶数着卖猪得来的1万多元钱,激动得直抹眼泪。

同年,李新军为进一步扩大帮扶范围,与10户脱贫户签订长期合作协议,在猪场从事运送、种植等工作,每天能挣200多元。“白天在场里干活,晚上还能照顾家人,日子过得蛮好咧!”54岁的脱贫户刘准备干劲十足。

暮色渐浓,大田方村的炊烟袅袅升起。李新军站在猪场旁的山坡上,眺望着远近农户家的一个个猪舍,嘴角扬起欣慰的笑容。他知道,承载着希望的“花猪军团”正用坚实的脚步,在乡村振兴的道路上踏出一片繁花似锦的未来。



扫码看辣视频
花猪致富新蓝图

“兴农36计”

我的理想就是通过“公司+农户”的方式,带动周边的父老乡亲,尤其是年老留守儿童的爹爹娘亲,在自己体力能够承受的范围内散养土花猪。我会提供技术服务,兜底回收,保证乡亲们的利益。

我还计划通过网络平台,将原生态的宁乡花猪,推广到长沙、湖南乃至全国市场,要让全国的食客都知道,宁乡花猪不仅是美味,更是健康、生态的代名词。——李新军



共青团长沙市委 长沙晚报社 主办

6毛5物业费,近20年末涨价

雨花区井湾子街道融城花苑小区以党建为引领,将老旧小区治出浓浓幸福感

长沙晚报全媒体记者 周游

在雨花区融城花苑小区,一个“不可能”的数字已延续近二十年:每平方米物业费0.65元。面对无维修基金、设施老化、1163户居民构成的复杂局面,这个建于2002年的经济适用房小区,如何用“白菜价”撑起小区运转?6月3日,记者实地走访,翻阅业委会那本磨破边角的台账,每笔账目都写满了“抠门”智慧与红色担当。

物业费风波 迫在眉睫的“信任危机”

“要涨到8毛钱?我们住了十多年都是6毛5!”2023年7月,融城花苑小区公告栏前挤满了议论纷纷的业主。业主们对物业费上涨的不满,迅速发酵。

“经济适用房小区居民收入普遍不高,物业费是敏感神经。”融城花苑社区党总支书记刘婷回忆起当时的场景仍记忆犹新。作为长沙最早的经济适用房小区之一,融城花苑本就面临住房维修基金缺失、管道老化、路面塌陷等“先天不足”,加上居民来源复杂,治理难度远超普通小区。

破局之道始于一场“圆桌会议”。社区党总支迅速启动“四方联动”议事协商治理机制——

部分楼栋门厅塌陷维修,若外包需2000多元。业委会成员吴树平和物业师傅一起,汗流浃背地搅拌水泥,自己动手修复。最终,一处门厅仅花费几百元便恢复如初。

采购20个高清摄像头,吴树平和业委会成员跑了七八家店,手机里存满了不同型号的报价单和实拍效果图。“省一块是一块,这钱是大家的血汗钱。”他最终在实体店淘到性价比最优的方案,能修的摄像头修一修继续服役。

透明专业 花费经得起“放大镜”审视

省钱的同时,业委会还用透明专业的流程赢得了业主们的信任。5000元以下支出需业委会5人中3人同意;超5000元则由业委会加监事会共10人集体把关。小区有高级经济师、律师等专业人士义务“坐镇”,确保每一开支出精准合理。月度联席会常在周末开到深夜,每半年晒出明细账本,所有经费经得起“放大镜”审视。

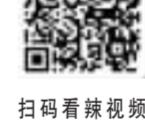
为了让“六毛五”的物业费可持续,业委会将有限的资源精细规划:可用公共收益的部分,三成补贴物业维持基础服务(保洁、保安、客服),七成投入硬件改造。社区再投入惠民资金

精准补充,形成合力。通过深入推进“党建聚力·美星城”城市基层党建引领基层治理提质行动,融城花苑小区有了大变化。

为了让居民明明白白,每半年,小区公告栏前总会聚集不少居民细看新贴出的公共收益支出明细表。一年多来,这个“精打细算”的业委会交出了亮眼答卷:修复3处下水管道,1处房屋防潮层及塌陷门厅,修补路沿石10余处,台阶路面70多处,更换全部楼梯消防设备,完成大规模绿化剪枝……76岁的马信贵感叹:“老毛病都给治了,住着舒坦多了!”

“下一步最急的是晾衣架。”杨微指着几栋楼前锈蚀断裂的晾衣架,“我们统计了,有35处损坏严重需要换新,还有十几处需要加固。楼顶的公共晾衣绳也老化得厉害,都要修。”业委会已经量好尺寸,正在寻找性价比最高的材料:“争取用最少的钱,让大家晒被子不再‘打架’。”

杨微指着几栋楼前锈蚀断裂的晾衣架,“我们统计了,有35处损坏严重需要换新,还有十几处需要加固。楼顶的公共晾衣绳也老化得厉害,都要修。”业委会已经量好尺寸,正在寻找性价比最高的材料:“争取用最少的钱,让大家晒被子不再‘打架’。”



扫码看辣视频
老旧小区巧治理

争做爱党爱国、
自立自强、奋发向上
的新时代好少年

浏阳经开区上半年亮点纷呈
新引进项目52个
总投资额超220亿元

长沙晚报7月3日讯

(全媒体记者 朱泽寰)

记者

2日从浏阳经开区获悉,园区上半年在招商引资、政策扶持、项目建设、技术创新等方面持续发力,预计规工总产值同比增长11%,税收收入同比增长8.56%,经济运行呈现稳中有进、质效双升的良好态势。

上半年,浏阳经开区发布新兴产业和未来产业发展专项政策,并从新兴产业项目落地、存量扩能到技术攻关实施阶梯式扶持,持续释放创新活力。数据显示,上半年规上工业企业研发费用预计同比增长12%,技术合同登记额达40亿元;新签约3个研发中心项目,4家企业获批长沙市企业技术创新专项资金。

上半年,浏阳经开区深度探索“基金+产业”招商新模式,设立30亿元产业母基金,通过市场化GP遴选机制撬动社会资本,构建“政策激励+资本赋能”双轮驱动体系。上半年新引进项目52个,总投资额超220亿元,一批补链强链项目亮点突出:投资90亿元的惠科直显项目进一步巩固显示产业集群优势,启愈生物抗癌创新药项目填补湖南生物医药领域空白,方恒新材料实现关键技术国产替代突破,高标准建设金阳科创城,预计本月底即可投入使用。选派35名“科技副总”驻点企业破解技术难题,与多所高校院所的产学研合作不断深化,创新要素加速集聚。

营商环境方面,园区在全省率先推出社会投资项目审批可视化系统,上线企业上市合法合规信息核查“一件事”服务,“结算+融资一体化服务”成为长沙优化营商环境典型案例。政务服务大厅上半年办理业务7万余件,群众满意度达100%;

“万人进万企”行动累计解决企业问题138个。通过实施大部门制改革,80%内设机构聚焦经济发展主业,并剥离34项社会管理职能,为企业减负增效,持续擦亮“园区服务”金字招牌。

为“金种子”找订单

长沙经开区举办产业链供需集市

长沙晚报7月3日讯

(全媒体记者 匡小姐)

为精准助力优质大学生创业、企业获订单拓市场,3日,长沙经开区举办“我为企业找订单”——产业链供需集市之世联电子对接活动。麦格米特电气、长诚信息、湘计海盾等多家企业,博士科技、鸿影信息、园区中小企业协会等满天星公益服务组织参会。

今年以来,长沙经开区全力打造“我为企业+”系列服务活动,计划开展超100场,既有大型主导产业专场,也有小而精、小而美的特色供需对接活动,全方位助力企业“找订单”。相关负责人表示,本次对接活动是园区落实“强链补链”、提升本地配套率、服务大学生创业企业的务实举措,为世联电子等初创型科创企业带来了宝贵的市场机遇和发展信心。