

●长沙晚报全媒体记者 朱泽寰
通讯员 肖体仁 聂凯 欧阳倩

工信部2025年度(第四批)中小企业特色产业集群名单进行公示,岳麓区检验检测仪器设备产业集群入围;2025年湖南省产业集群竞赛中,长沙13个集群出征,9个集群胜出……近段时间,长沙在产业集群发展方面的成绩亮眼。

为何产业集群会成为大家关注的发展焦点?长沙在集群培育有何经验诀窍?答案是——立足“打造国家重要先进制造业高地”定位,以产业链群培育为核心抓手,从概念落地到实践突破,再到全球对标,走出了一条兼具本土特色与国际视野的制造业升级路径。

●世界计算·长沙智谷聚焦算力、算法、算据和计算应用四大核心要素,着力构建自主可控的先进计算产业集群。

长沙晚报全媒体记者 邹麟 摄

协同联动,共谱产业“交响乐”

在全球制造业格局深度调整、国内产业竞争从“单点比拼”转向“集群竞合”的背景下,产业集群已成为衡量区域制造业竞争力的核心标志。

产业集群并非简单的企业地理集聚,而是基于产业链协同、创新链融合、生态链支撑的“有机整体”。

其核心价值在于通过“降低交易成本、优化资源配置、加速技术创新”提升产业整体竞争力——例如通过上下游企业协同缩短生产周期,通过共享研发平台降低创新成本,通过统一品牌建设提升市场话语权。

鉴于集群特点,产业链群的培育并非单一企业或部门的“独奏曲”,而是需要多方协同的“交响乐”。

为此,长沙市工业和信息化局率先构建起多级联动机制,明确各主体责任,形成“上下贯通、左右协同”的培育格局。

打造新高地 链群攀高峰



培育之路

——长沙产业集群高质量发展“密码”之三

生态共荣,激活集群发展新动能

产业集群的竞争力,最终体现在“集群有梯队、企业有活力、创新有动能”的生态优势上。

市工业和信息化局以“集群带企业、企业强集群”为核心,推动集群梯次培育与企业分层发展双向发力,同时强化创新协同,构建“共生共荣”的产业生态。

“以前找上下游企业合作,得跑遍大半个中国,现在在园区里转一圈,从核心零部件到组装测试的合作伙伴全能找到。”随着产业链群发展成熟,越来越多的企业在家门口便可达成一系列的合作。

在湖南泛联新安信息科技有限公司的软件测试区里,刚从深圳回流的架构师陈笑正在调试新系统。“这里不仅有行业领先的岗位,更有完整的产业生态,离老家近、生活成本适中,幸福感特别强。”

陈笑的选择并非个例,随着长沙产业生态的完善,国防科技大学、中南大学等高校培养的人才留了下来,越来越多像陈笑这样的高端人才也慕名而来。

“集群的竞争力,终究要靠‘企业有活力、创新有动能’来体现。”市制造业发展促进中心有关负责人表示,长沙链群建设始终坚持“抓大不放小”,推动企业分层发展,并通过“千百十”培育计划推动大中小企业融通发展。

创新协同则让生态更具活力。在国家工程机械装备创新中心,科研人员正围绕智能控制技术反复试验,这里已成为企业和高校协作攻关的“主战场”。检验检测集群里,圣湘生物联合湖南大学组建的“分子诊断技术创新中心”突破了质谱检测核心技术,德米特公司的原创理论还填补了国际空白。

如今的长沙,产业集群已形成“本土企业扎根成长、外地企业慕名入驻、人才资源加速集聚”的良性循环。

长沙产业集群的培育之路,既是中国产业升级的实践探索,更是一座城市用协同、精准与温度书写的答卷。

整体工作机制层面,建立起“局领导牵头抓总、业务处室协调指导、区县园区承载负责、促进组织具体培育、市制造业发展促进中心服务保障”的五维联动机制。同时,各业务处室则聚焦国际前沿和技术发展现状,为集群制定差异化培育方案,如针对新一代自主安全计算系统集群,对标硅谷信创产业生态,推动构建“两芯一生态”体系。

协调联动推进层面,长沙首创“五链融合”“五长联动”机制,有效整合产业链、人才、创新、资金、供应等多元资源,更好激活集群内的发展动能。

具体执行落实层面,将园区作为集群发展的“主阵地”和“根据地”,推动“园区+集群+国际合作”融合发展,引导各园区明确主导产业,避免同质化竞争。

一系列“组合拳”,不仅推动工程机械、检验检测仪器设备等集群跻身“国字号”行列,更为新时代制造业集群培育提供了可复制、可推广的“长沙方案”。



长沙工程机械产业集群勇闯海外市场。图为五新隧装生产车间。

长沙晚报通讯员 舒展 摄

产业集群的成长,离不开政策的精准引导与持续赋能。

长沙立足产业基础与集群发展阶段,构建起“顶层规划+专项政策+配套措施”的政策体系,既明确长期发展方向,又解决短期培育痛点,为产业链群成长提供梯次培育目标。

例如,将工程机械集群纳入三大“世界级产业集群培育样本”之一,明确其核心任务是突破智能控制、新能源动力等关键技术,提升国际市场份额;将检验检测仪器设备集群定位为“国家级特色标杆”,重点推动其检测

在顶层规划层面,制定《关于加快构建现代化产业体系的实施意见》,明确构建以“4433”产业矩阵(4个支柱产业、4个

技术与智能产业、大健康等新兴产业融合;将基因技术、量子科技等未来产业纳入规划,提前布局未来产业集群,形成“梯队分明、重点突出”的培育格局。

专项政策层面,实施“一集群一政策”,兼顾国内培育与国际竞争需求。如为推动工程机械迈向世界级,出台国内首部针对工程机械产业的地方性法规《长沙市促进工程机械产业发展条例》,从技术创新、市场拓展、人才培育等方面提供法治保障。同时设立“海外市场拓展专项资金”,支持企业参加德国宝马展、美国 CONEXPO-CON/AGG 展会,助力企业对接全球客户。

为支持检验检测集群国际化,出台《关于促进检验检测产业链发展的若干政策》,对企业获取 CNAS 国际认证给予最高 50 万元补贴,圣湘生物、爱威科技等企业凭借国际认证,产品远销 180 多个国家和地区。

配套措施层面,注重政策落地“最后一公里”,通过资金奖补、要素保障、试点示范等方式,确保政策红利直达企业。

养老规划精心 金融服务暖心

● 陈星源 鄱新星

养老服务,也考验着金融服务的温度与智慧。面对日益迫切的养老需求,金融机构该如何破题?中国建设银行湖南省分行(以下简称“湖南建行”)以《湖南分行养老金融行动方案》作答,依托养老金金融、养老服务金融、养老金金融生态“四位一体”协同发展模式,探索出一条国有大行服务银发经济的可行路径。



图为建行尊老助老公益活动现场。湖南建行供图

全周期陪伴,让养老规划“早一点”

“听了建行的‘养老第一课’,我才明白养老金不能退休后才考虑,规划要趁早!”今年3月,在长沙的一次宣讲会现场,不少市民在建行工作人员指导下开通了个人养老金账户。539个网点联动,超3000名客户现场开办个人养老金业务——这场遍布三湘的“12333咨询日”活动,正是湖南建行深耕养老金金融的生动缩影。

围绕客户全生命周期需求,该行绘就了清晰的“养老财富地图”:在资金积累期,做个人养老金及社保卡双账户,做优养老金产品体系,打通“养老金教育—养老规划—产品配置—长期陪伴”财富管理链路;在资金使用期,则创新产品、搭建场景,致力线上线下融合的养老综合解决方案。

该行还常态化开展“养老中国行”系列活动,走进机关、企业、社区与高校,把养老金投教、账户开户、产品配置等一站式服务送到市民身边。截至目前,该行企业年金管理规模达46.9亿元,个人养老金账户开户160万户,社保卡发卡量375.39万张,以专业守护兑现“老有所养”的承诺。

标准共建,为养老产业“添把火”

产业化是养老发展的大势所趋。湖南建行已走在行业前列——截至目前,该行养老产业贷款余额60.46亿元,位列全国建行系统第一。

亮眼成绩的背后,是湖南建行深度参与养老产业标准建设的创新实践。该行与省民政厅签署战略合作协议,以科技赋能共建“安心养老平台”。合作中,湖南建行不仅在全国首创养老机构等级线上评定功能,更独家承接民政部相关课题,创新打造资金监管场景。目前,该行已实现全省市州100%入围养老预收费存管银行资格,为264家养老机构筑牢资金“安全网”。

升级改造,跨越养老“数字鸿沟”

“真的很方便,再也不用赶早排队了!”现在,每到退休金发放日,长沙的张阿姨从容了许多。这得益于

构建生态圈,把养老事“串成链”

养老金融的长远发展,离不开开放共赢的生态圈。湖南建行整合政府、企业等多方资源,以“智慧食堂”为底座,联通政府服务、机构应用、个人服务和运营管理等,开发“智慧养老食堂综合服务平台”。平台主动对接民政部门,自动匹配助餐补贴,让老人在社区老年食堂就餐“一键”打折。

在湘潭市雨湖区和平街道科大北区的社区食堂,每到饭点前来就餐的老人络绎不绝。“附近有湘潭养老康复中心及多个住宅小区,老龄人口密集。”雨湖区民政局相关负责人介绍,平台依托民政系统认证信息,支持刷脸、扫码等便捷支付,切实满足了老人的日常就餐需求。

目前该模式已在全省推广,累计上线145个老年助餐点。老人刷脸支付即自动核销补贴,在享受便捷的同时,也真切感受到惠民政策的温暖。

耕耘数载,硕果渐盈。从荣获总行“安心健养”协同营销先进集体,到摘得人民银行2024年度金融科技创新竞赛一等奖,湖南建行在养老金融领域留下坚实足迹。未来,该行将持续深耕,为湖南银发经济高质量发展贡献金融动能。

中信银行“未来来信”互动体验展长沙站启幕 沉浸式解锁场景消费新图景



10月25日,中信银行“未来来信”全国互动体验展长沙站在京东MALL洋湖店热力启动。均为中信银行长沙分行供图



作为中信银行“幸福+”养老服务体系建设的落地实践,此次活动延续了“来信”IP对人本关怀的聚焦。



活动现场通过“健康、工作、娱乐、爱”四大沉浸式场景搭建与多元化服务落地,将未来生活规划与金融实践深度融合,为不同年龄段人群带来全新金融体验。

● 陈星源 毕竟

10月25日,中信银行“未来来信”全国互动体验展长沙站在京东MALL洋湖店启动。活动以“美好未来,提前养起来”为核心,以“场景体验+提振消费”双轮驱动,结合中信银行长沙分行成立25周年,将沉浸式场景搭建与多元化金融服务深度融合,为市民带来一场集未来规划、消费权益于一体的全新体验。

活动现场通过“健康、工作、娱乐、爱”四大沉浸式场景搭建与多元化服务落地,将未来生活规划与金融实践深度融合,为不同年龄段人群带来全新金融体验。在感知“提前养”理念的同时,更能通过场景化体验激发消费需求与生活向往。此次活动将金融服务从“单一理财”延伸至“全场景消费支持”,通过把养老金规划、财富管理与日常消费需求相结合,既帮助市民建立长远财务规划,又有效释放当下消费潜力。

中信银行长沙分行此次联合长沙京东MALL打造“10.25超级内购会”,推出“全场商品一口价”、“支付满减”和“玩游戏赢好礼”等促销活动及优惠权益,通过“真金白银”的优惠力度,激发大众消费热情,助力京东MALL等实体商业提升客流量与销售额,形成“金融赋能消费、消费带动经济”的良性循环,为长沙打造国际消费中心城市添砖加瓦。此外,在活动现场还同步开展了金融消费者权益保护宣教,精准传递防范非法金融活动、反诈、反洗钱知识,揭露金融骗局套路,筑牢金融安全屏障。

作为中信银行“幸福+”养老服务体系建设的落地实践,此次活动延续了“来信”IP对人本关怀的聚焦——从“春日来信”的治愈、“极地来信”的无畏,到本届“未来来信”的规划、持续深化品牌与市民的情感链接;更结合中信银行长沙分行成立25周年契机,以提振消费为重要落脚点,将金融服务深度嵌入民生消费场景,通过“体验引流、优惠留客”的模式,实现“品牌传播、消费促进、民生服务”的三重价值。未来,中信银行长沙分行将推出更多惠民消费举措,持续拓展服务半径,让金融服务既成为市民“提前养未来”的保障,更成为提振消费、助力湖湘经济发展的坚实力量。