



奋进十五五 实干向未来

8版 长沙晚报

2026年1月9日 星期五
责编/李春璞 主编/王斌 校对/李乐

2026长沙市两会特别报道

编者按 市两会期间,代表委员们带来的不止议案提案,还有家乡的特别“好物”。从孩子的足球梦到社区的致富椒,从智能中医到百年非遗,每一件“好物”背后,都是一份履职为民的生动答卷。这些带着温度的故事,映照出代表委员扎根一线、推动发展的初心与担当。

两会的特别“好物”,载着民心与期盼



周健
扫码看辣视频



崔惠敏
扫码看辣视频



贺雪辉
扫码看辣视频



袁风格
扫码看辣视频



雍艳红
扫码看辣视频



吴达求
扫码看辣视频



高智颖
扫码看辣视频

9年前的足球梦实现了

带货人:市人大代表,天心区白沙幼教集团联合党支部书记、集团总园长周健

推荐好物:心愿瓶

背后故事:“我带来的有点特别,是几个玻璃瓶。”周健从随身包里取出4个小巧的玻璃瓶,轻轻放在桌上。瓶子里卷着的纸条微微泛黄,瞬间吸引了记者注意。

“这是2017年,幼儿园的孩子们由爸爸妈妈代写的新年愿望。”周健小心翼翼地展开其中一张:“新年愿望,踢球得到奖牌。”留言者是当时4岁的周隽楚。

“这个孩子,后来真的爱上足球了吗?”面对询问,周健的脸上泛起欣慰的笑容。她点开一段视频,画面中,13岁的周隽楚身着校服球衣,在绿茵场上自信地挥洒汗水。“周园长好!我现在是长郡滨江中学足球队的一员了。”少年对着镜头说,他的足球梦,正是在天心区白沙乾城幼儿园的操场上生根发芽的。

周隽楚的父亲周文杰还原了这段跨越九年的联结。“大概4岁时,我开始带他去踢球。初衷很简单,男孩子精力旺盛,踢球能锻炼身体,给他培养个爱好。”没想到,幼儿园和周爸爸的想法一样,让足球逐渐变成了孩子的热爱。从足球特色小学到省青训中心,足球不仅给了周隽楚健康的体魄,更成

为他通往心仪初中的桥梁,以及面对未来的独特底气。“足球和学习两手抓,对他的一生都有好处。”周文杰说。

周隽楚的故事,是白沙幼教集团“润泽”教育理念下的一株茁壮幼苗。

周健介绍,集团将“循天性,启心智,育情趣,乐成长”的理念,融入“润心润体”的特色课程体系。每年举办的亲子足球文化节,孩子们自己设计吉祥物,和家人们一同在趣味活动中奔跑。不是为了培养专业运动员,而是将运动作为一种“游戏”——幼儿学习最基本的形态,来激发兴趣、锤炼体魄、学会合作。目前,集团旗下已有白沙、乾城两所园区获评“全国足球特色幼儿园”,成为区域内体育育人的样板。

“‘十五五’规划建议提出,要推动学前教育‘优质普惠’发展。什么是‘优质’?我认为核心是尊重并培育每一个孩子的独特潜能。”周健说,无论是家长、社会还是孩子本身,追求的不是千篇一律的“标准件”,而是像白沙古井水一样,默默润泽,让每个孩子都能按照自己的节奏和兴趣长大,成为最好的自己。

愿景展望:尊重每个孩子的独特天性,保护他们天然的好奇与热爱,并为之提供自由生长的沃土。

当中医药邂逅AI,健康变得新潮起来

带货人:市政协委员、长沙一世界生物科技有限公司董事长崔惠敏

推荐好物:智能萃取机、艾草贴

背后故事:“这两个产品,看似一‘智’一‘暖’,其实是二十多年探索的缩影。”崔惠敏委员这样解释她带来的“好物”。这份探索始于一个朴素的理念:如何让中医药更好地融入现代生活。

“健康也可以智能、轻松、充满关怀。”她将智能萃取机推到镜头前——这台机器形似一台精致的胶囊咖啡机。“我们的‘茶胶囊’里,是配比好的中草药材。”她边说边取出一个小小的胶囊放入机器。按下按钮,机器发出轻柔的运转声,30秒后,一杯澄澈的养生茶便萃取完成。“智能萃取机背后,是AI算法对上万条体质数据的解析,是高压萃取技术对草本精华的精准释放。”崔惠敏解释道,“我们想破解传统养生‘说不清、煎不便、难坚持’的痛点,让健康调理像日常喝水一样简单。”

另一方面,则是对传统的扎根与科学应用。艾草贴延续了古法组方的精髓,同时融入现代透皮技

术与材料科学,让传统外用方式更舒适、更有效。

崔惠敏说:“科技的价值,在于让人更便捷地获得传统智慧的滋养;而对传统的坚守,则为科技创新指明了‘服务于人’的方向。”

这一理念也塑造了独特的产业模式。通过“AI+中医药”等融合创新,她的企业链接起一个涵盖产品研发、智能制造与健康服务的生态网络,在全国培育了4500余家门店,创造了2万余个就业岗位。崔惠敏说:“这让我更加确信,健康产业能够实现商业价值与社会价值的统一。”

作为政协委员,崔惠敏从产业实践出发,带来了具体建议:推动智能健康养生产品进社区、进家庭;支持艾草等中草药建立全产业链标准,助力乡村振兴;鼓励企业将就业岗位与“AI+健康”等技能培训相结合。

愿景展望:期望通过政策、科技与产业的协同,让健康管理变得更智慧、更便捷,让长沙的健康产业生态充满活力与温度。

“幸福椒”里藏着社区转型密码

带货人:市人大代表,宁乡市煤炭坝镇煤炭坝社区党总支书记、主任贺雪辉

推荐好物:生态辣椒

背后故事:贺雪辉带来的“货”,是煤炭坝社区“老菜农”基地种出的生态辣椒。这小小辣椒看似普通,却藏着社区从“煤城旧貌”到“宜居新城”的转型密码,是乡亲们的“致富椒”“幸福椒”。

煤炭坝社区曾因煤矿兴盛,2014年煤矿关停后,一度陷入发展困境。2015年,贺雪辉临危受命,扛起资源枯竭社区振兴的重担,以“红色引领、绿色发展”为方向,带领社区荣获“湖南省抓党建促乡村振兴示范村”等荣誉,用实干为群众铺就幸福路。

社区人多地少,靠什么发展?贺雪辉的答案是:靠红色底蕴,靠绿色转型,唯有走绿色转型路才有奔头。煤炭坝社区以集体经济组织为龙头,打造“老菜农”基地等产业项目,把闲置土地盘活成为“聚宝盆”。

她手上的生态辣椒,产自社区集体经济培育的休闲农业项目基地,遵循绿色种植理念,果肉厚实、香辣够味,既是餐桌上的家常美味,也是社区产业转型的标志性农产品之一。

如今,煤炭坝社区的产业矩阵初具雏形,延伸

农产品加工、研学体验产业链,带动更多乡亲致富。我们把“老菜农”的菜、“渔乐谷”的鱼、“红色餐馆”的味道、“一路欢歌”的葡萄串珠成链,发展出从种养到采摘、从研学体验到加工销售的一条“一条龙”产业。游客来了,可以采摘时蔬瓜果,吃农家饭菜,买特色农产品回家。

同时,依托“乡村夜市”“老种子文化节”等节俭经济,特色农产品一路走红,五年吸引超10万人次游客,直接带动消费120多万元,让社区集体经济累计增收200多万元。如今的社区,成了屋场靓丽、产业兴旺的美好家园。

作为市人大代表,带着辣椒上两会,贺雪辉就是想让更多人看到资源枯竭型社区的振兴希望。同时,她还带来了三项建议,希望能推动煤炭坝镇深度融入国家城市更新行动,系统治理群英河筑牢生态根基,希望继续做强“老菜农”等特色产

业,做好“一老一小”关爱服务,让社区的红色底蕴更厚、绿色发展更旺,让乡亲们的日子像辣椒一样,红红火火、越品越香!

推荐好物:“会师峰”蜂蜜

背后故事:“嗡嗡蜂鸣里藏着致富密码,我要带着乡亲们把蜜酿成好日子。”来自浏阳市龙伏镇的袁风格谈起养蜂产业,眼里满是光亮,履职长沙市政协委员这五年来,他既提交“有温度”“接地气”的提案,又用小蜜蜂撬动乡村振兴,让多地村民走上致富路。

1996年,袁风格踏入养蜂行业,一干就是近30年。他养殖的中华蜂无法完全人工驯化,只能顺着其生活规律引导采蜜。“大山里的植物自然开花,蜜蜂原生态采集,没有农药残留和人工干预,这样的蜂蜜才是真滋味。”袁风格介绍,真正的蜂蜜藏着大自然的“密码”:颜色随花期变换,3月

油菜蜜水白透亮,7月半荷风蜜黑褐醇厚;蜂蜜的状态也会随着气温变化而波动,二三十摄氏度时是流体,七八摄氏度时呈半流体,低温久置还会结晶如白脂,这些都是人工勾兑无法模仿的特质。为打破“结晶即造假”的认知误区,他总是耐心给人科普。

袁风格的创业路并非坦途,养过猪,喂过鸡,刷过油漆,尝尽打拼的不易后,他更能体会农民致富的艰难,也让“自己淋过雨,愿为他人撑伞”的初心愈加坚定。

“养蜂门槛低、投资小、不占农田、无污染,特别适合在山区发展。”多年来,他坚持免费提供种蜂和养殖技术,他还跑到邵阳城步、益阳安化等地,手把手教当地村民养

蜂技术,包括蜂箱摆放、温湿度调控、病虫害防治等等,让越来越多农户通过养蜂稳定增收,将“共同富裕”理念种进山间田野。

作为政协委员,袁风格的履职始终聚焦蜂产业发展。2021年他提交相关提案后,在推动蜂业协会成立、加大政策支持力度上发挥了积极作用。他还注册了“会师蜂”“风口富”“蜜能保”三个商标,其中“风口富”取自袁隆平院士题词,寄托着带动乡亲致富的心愿。

愿景展望:未来五年,以“政府引导、合作社牵头、蜂农参与”模式做强蜂产业,打响品牌、拓展市场,让更多人吃到优质蜂蜜,带动更多农户通过养蜂增收致富。

“我要带着乡亲们把蜜酿成好日子”

带货人:市政协委员,浏阳市多友园种养专业合作社经营者袁风格

千年窑火“带旺”一方水果

带货人:市人大代表,望城区铜官街道中山村村民小组组长雍艳红

“特别是‘北纬28°水果大世界’2024年底落户我们村,对本地水果产业带动作用非常大。”雍艳红介绍,其前身是2016年成立的长沙舒记生态农业发展有限公司,是当地农业产业的龙头企业,2021年被评为“国家高新技术企业”,到目前已经获得了三项“绿色食品认证”。

“专业公司每年都会向村民们提供一批果苗,并且派专人负责对种植、培育等果树生长、结果全流程进行技术指导,再向村民进行收购,每年为村集体经济增收13.8万元,其中种植果苗的农户每年每户可增收3500元。不仅如此,果园还为村上提供了200余个就业岗位,让我们的村民真正实

现了‘家门口’就业……”作为土生土长的铜官人,村里经济每一步发展,雍艳红都看在眼里。

近年来,铜官街道中山村先后引进了山丘蓝莓、风向农业、睿宇农业、华星管业、金伟科技等企业,流转土地约4000亩,发展特色水果种植与小龙虾养殖,村集体经济从2007年负债1000万元扭转为年收入150万元,村民人均纯收入从1.2万元增至4.2万元。

愿景展望:在各级党委政府支持下,努力建设村庄美、产业美、生态美、生活美、风尚美的“五美中山”,打造一个宜居宜游的美好村落。欢迎大家来村里游玩、品尝水果!

“履职行囊”里装着百年非遗

带货人:市人大代表、康源沙田控股集团董事长吴达求

推荐好物:沙田包子

背后故事:在两会驻地,吴达求代表的手提袋里飘出阵阵面香。他此次将省级非物质文化遗产“沙田包子”带来“开会”,也带到了市民关注的聚光灯下。

“这次我推荐的是宁乡口味猪肉包与油菜糖包,它们正是传统与匠心结合的典范。”吴达求介绍道。猪肉包精选国家地理标志产品——宁乡花猪入馅,肉质鲜嫩;油菜糖包则选用油菜嫩茎制成的梅干菜,佐以糖油,口感清甜细腻,蕴藏着地道的宁乡风味。

作为沙田包子第六代非遗代表性传承人,吴达求代表手中的包子,蕴藏着一个关于传承与突围的故事。这个百年品牌曾是

宁乡人共同的味觉记忆,而今面临着非遗技艺如何续写新篇的时代课题。

31年前,十四岁的吴达求从捏第一个面团开始,便与这门手艺结下不解之缘。他亲历了行业从家家户户支起蒸笼到标准化连锁经营的深刻转型。

“过去老师傅们凌晨两三点就得起床和面,劳动强度大,年轻人不愿接班。”吴达求坦言,这正是他坚持技术革新的初衷,“近年来,通过引进智能醒发设备并结合自主研发的冷冻生胚技术,核心工序的劳作时间缩短了40%。”这项创新意味着,终端门店只需将冷冻生胚简单醒发、蒸熟,半小时内即可出餐,让从业者得以告别凌晨劳作,每天能多

休息三小时。

在创新浪潮中,吴达求始终牢牢掌握紧风味的“根脉”。他坚持使用宁乡本土食材:花猪肉包必选用地标产品宁乡花猪,油菜糖包则严格传承当地百年腌菜工艺。

“机器可以替代人力,但替代不了对食材的敬畏。”吴达求思考远不止于产品本身。通过建立统一的采购、生产与配送体系,彻底解决了传统扩张中口味不稳定的难题,实现了全国门店“千店一味”的品质承诺。

愿景展望:守住品质生命线,让每一位消费者吃得健康、放心。继续埋头深耕产品创新与模式优化,全力争取在2026年拿下“中华老字号”这块金字招牌。

“你看,一朵花能延伸出多少可能!”

带货人:市政协委员高智颖

推荐产品:宁乡栀子花

背后故事:“来,尝尝这个,是不是有春天的味道?”今年的长沙两会现场,一位市政协委员向记者推荐一道特别的菜肴——喻家坳栀子花炒韭菜,“这是来自我的家乡——宁乡的一道菜,它口感丰富,带着栀子花的香气。”

这位委员名叫高智颖,除了栀子花炒韭菜,她还向记者展示了她的随身背包。背包打开,里面是一盒盒栀子花茶,一袋袋冻干栀子花,甚至还有栀子花香薰和护肤品。“这次来开会,我可是带着任务来的。”她眨眨眼,“要把家乡的栀子花,送到更多人的餐桌上、生活中。”

在高智颖的背包里,装的不只是花香,更是一份沉甸甸的产业梦想。宁乡栀子花

自古有名,但过去大多开在山间、落在乡野,农民采摘后往往直接晾晒出售,价格不高,产业也难以拓展。直到今年,湖南发布了全国首个栀子花食品安全地方标准,这一切才开始改变。

“有了标准,栀子花就不再只是‘花’了。”高智颖拿起一盒栀子花茶,语气里透着自豪,“农药残留、重金属含量量都有明确规定,企业敢用它做原料,消费者吃得也放心。”她一边说,一边展示各类产品:“茶香”系列里有罗汉果栀子花茶、菊花栀子花茶,冲泡后满室清芬;“菜肴”系列采用冻干技术,保留了鲜花的口感和香气,可以入汤、炒菜;“芬香”系列则拓展到香薰、面膜、护肤品,淡淡花香仿佛能唤醒青春记忆。

“你看,一朵花能延伸出多少可能!”高

智颖说,标准发布后,宁乡栀子花迅速从农产品升级为产业链。企业纷纷投入研发,农民也不再“看天吃饭”——鲜花收购价稳定了,一斤栀子花年收入能接近万元。今年两会,宁乡栀子花更是首次进入代表委员餐厅,成为餐桌上的一道清新菜肴。“我们希望大家都亲眼看到、亲口尝到,让这些花真的可以走向更广阔的市场。”

愿景展望:下一步,我们希望栀子花能走进更多食堂、餐厅、药店,走进每个人的日常生活。通过两会的窗口,让更多人了解这朵花的潜力,吸引企业合作、政策支持,真正把“花香”变成“财富香”。未来,宁乡栀子花不仅要开遍三湘,还要香飘全国,让每一片花瓣都化为乡村振兴的美好果实,鼓起老百姓的钱袋子,绽放出更灿烂的春天。

文/长沙晚报全媒体记者 洪虹 周游 匡小娟 张禹 朱泽袁 周斌
图/长沙晚报全媒体记者 王志伟 周数邑 陈飞