

金价“狂飙”近1600元/克大关

多家金店宣布近期将涨价，买还是等？

长沙晚报全媒体记者 范宏欢

黄金又涨了！春节假期前后，国内金饰价格一度突破1500元/克，部分高端品牌一口价金饰更折合至2000元/克上方。金价上涨之后，金店也跟着涨价，让不少计划购金的市民陷入纠结：现在入手怕追高，再等又担心继续涨。2月25日，记者走访长沙城区商圈多个黄金门店看到，周大福、周生生、老凤祥等头部品牌足金报价普遍逼近1600元/克。

多家黄金品牌集中调价

“我们已经接到总部通知，3月中旬将上调黄金产品价格，涨价重点集中在一口价产品，涨幅预计15%-30%，目前还没涨价的款式，这几天也是最后窗口期。”周大福长沙北辰荟店一位店员告诉记者，不少老顾客得知这一消息专程到店选购，小克重套链、转运珠等轻便款销量明显上升，“很多客人说，感觉再不买，下次来又贵一截。”

除了周大福，多个黄金饰品和珠宝品牌已经调价或宣布调价：宝兰、琳朝分别于1月底和2月初完成涨价；老铺黄金淘宝旗舰店近日发布调价通知，称将于2026年2月28日进行产品价格调整。产品调价详情以线上线下产品实际标价为准。

在长沙德思勤广场的老凤祥柜台，销售人员证实了原料金价上涨带来的压力：“工费暂时没变，但基础金价每天都在调，今天（25日）的挂牌价就比上周五又高了几块钱。如果国际金价继续向上，我们终端零售价肯定也要跟。”

买还是等？分清目的理性配置

值得一提的是，即便价格高企，婚嫁刚需、节日赠礼等需求依然坚挺。除了刚需，黄金的投资属性也吸引了部分人群。

对于普通投资者而言，面对“现在买还是再等等”的普遍焦虑，业内人士和财经专家建议，当前黄金等贵金属价格处于历史高位，投资者参与其中务必保持理性、谨慎。

若购买是出于婚嫁、赠礼等刚性需求，专家建议“按需购买”优于“择时博弈”。过分纠结于短期价格波动可能延误重要计划。消费者可在预算范围内，选择克重适中或趁品牌促销时入手，以完成必要的消费仪式。

若是为了资产配置与保值，则应秉持谨慎原则，切忌盲目追高。推荐采用“定投”思路，通过

银行积存金等渠道定期小额买入，以平滑成本、分散风险，并将其作为家庭长期资产配置的一部分，而非短期投机工具。

若是出于喜爱与装饰目的，消费者或许可以转换视角。为一件心仪设计所支付的对价，不仅包含金属原料，更包含了工艺与情感价值。在认可整体价值的前提下决策，便能更从容地看待金价数字的起落。

总之，在金价高企的当下，厘清自己购金的“首要目的”是关键。无论是为了不可或缺的传统，还是资产组合的稳健，抑或是一份愉悦自己的心情，明确的核心需求将成为应对市场波动最好的“定心丸”。



节后返岗收“红包”

个税年度汇算启动预约办理

长沙晚报2月25日讯（全媒体记者 孙占锋）节后返岗复工，又有一个大“红包”！25日起，2025年度个人所得税综合所得汇算清缴进入预约办理阶段。其中，住房贷款利息、住房租金两项住房类专项附加扣除，成为今年长沙工薪阶层退税的重头戏。

25日一大早，在雨花区某企业上班的市民刘先生就打开个人所得税App，预约了3月1日的个人所得税综合所得汇算业务办理。

“2025年每个月都在还房贷，这次个税抵扣应该能退一千多块钱。”刘先生告诉记者，2024年他使用住房公积金贷款购置首套住房，2025年初已在个税App填报住房贷款利息扣除信息，但当时只有一两个月的房贷利息可以扣除。

根据个人所得税专项附加扣除（住房贷款利息、住房租金）相关政策规定，纳税人本人或者配偶单独或者共同使用商业银行或者住房公积金个人住房贷款为本人或者其配偶购买中国境内住房，发生的首套住房贷款利息支出，在实际发生贷款利息的年度，按照每月1000元的标准定额扣除，扣除期限最长不超过240个月。

对刘先生而言，2025年度全年可扣除12000元，按10%的税率测算，预计能退税1200元左右。“这笔钱虽然不多，但足够缴纳几个月的物业费，相当于给家庭开支减负啦。”刘先生如是说。

和购房者不同，在天心区租房居住的小黄去年才毕业参加工作。她表示，已提前整理好租房合同，准备马上预约办理，尽早拿到退税“红包”。根据相关政策，长沙住房租金扣除标准为每月1500元，2025年全年可扣除18000元。像小黄只租房半年的情况，初步测算能退税近1000元。

2025年度个税汇算办理时间为2026年3月1日至6月30日，纳税人可通过个人所得税App预约3月1日至3月20日的办理时间，3月21日后无需预约即可直接申报。纳税人申报时无需提交纸质合同，但需留存住房贷款合同、还款凭证、住房租赁合同等资料备查。

业内人士提醒，住房类专项附加扣除政策清晰、惠及面广，需要注意的是，同一纳税年度内，房贷与租金扣除不能同时享受，纳税人可根据自身情况择优选择。另外，纳税人只能享受一次首套住房贷款的利息扣除，提前还清贷款的，应及时终止扣除，避免虚假申报风险。

除了住房类专项抵扣，市民还可享受3岁以下婴幼儿照护、子女教育、赡养老人、继续教育、大病医疗五项扣除。同时，三险一金、个人养老金、企业年金、商业健康保险等也可依法扣除。建议市民汇算时逐项核对，尽享尽享，足额享受政策红利。

银行推“宝贝计划”瞄准压岁钱

多家银行推出儿童理财专属产品，存款利率普遍高于定存

长沙晚报全媒体记者 贾凯清 实习生 王子昕

春节假期收尾，星城长沙的新年氛围依旧浓厚。对孩子们而言，收获厚厚的压岁钱红包，是新年里最快乐的事之一。而如何让这笔满载祝福的“成长储蓄金”实现保值增值，成为不少家长节后关注的焦点。近日，多家银行瞄准压岁钱理财需求，密集推出“儿童账户”“宝贝银行卡”等专属金融产品。



厚厚的压岁钱红包满载着祝福，正掀起一阵理财热。
长沙晚报全媒体记者 贾凯清 实习生 王子昕 摄影报道

2月23日中午，交通银行井湾子支行内人气颇旺，不少家长带着孩子前来咨询压岁钱理财相关业务，希望为马年压岁钱找个合适的“好去处”。市民陈女士刚为孩子办完三年定期存款业务，她笑着说：“孩子今年压岁钱收了不少，我打算拿出一万元存定期，剩下的让他自己支配。”经过多方比较，她最终选择了年利率1.25%的三年定期产品。据悉，交通银行自去年春节起便推出压岁钱银行卡及相关定期储蓄产品，凭借起存门槛低、利率较高的特点，成为不少家长的选择。

事实上，近年来，各大银行早已盯上春节压岁钱背后的儿童金融市场，这一赛道也日渐成为金融行业的“新蓝海”。不少金融机构在儿童客群的布局中已尝到甜头——据人民网报道，截至2025年8月1日，招商银行天津地区亲子客群已达13.5万，管理资产规模超200亿元。

记者梳理发现，当前市场上的儿童金

压岁钱寻“归处”，多家银行推出相关产品

长沙银行也在今年春节期间抢抓市场机遇，于2月10日至3月10日上线“不蕉绿”压岁钱专享定期存款。该产品分两类档位，1000元起存档，1年期年利率1.28%、2年期1.38%；1万元起存档，1年期年利率1.3%、2年期1.4%，家长可按需灵活选择。对比来看，目前长沙银行普通定存年利率为1.25%，较压岁钱专属账户最低利率还低0.03%。

除交行、长沙银行外，工商银行、招商银行等多家银行也纷纷布局压岁钱理财市场。工商银行推出“工商压岁金”，3年起存，年利率达1.55%；招商银行打造“金小

市场潜力大，“儿童金融”成新蓝海

融产品，普遍呈现门槛低、利率高、附带服务丰富等特点。以招商银行“金小葵”系列为例，除基础存款服务外，还为亲子客群提供乐园门票立减的专属权益，开设儿童财商课堂，打造专属的儿童金融服务体系。

业内人士分析，儿童客群的未来金融服务需求潜力巨大，增长空间广阔，在全周

期客户服务与留存方面具备较高的探索价值。更为重要的是，儿童群体背后关联着整个家庭的金融服务需求，做好儿童金融业务，不仅能锁定未来的核心客群，更有望带动家长及家庭端的金融服务需求，实现业务联动增长。

在激烈的市场竞争中，银行通过细分客群布局儿童金融，成为提升市场竞争力的重要举措。

中国人寿 CHINA LIFE

跨越巅峰 共绘长青

中国人寿营销三十周年荣耀庆典活动