

邀你青春派对,2026湖南车展定档“五一”

万人大团购解锁“四心”购车新体验,“相车相恋相聚湖南车展”打造专属青春主场



长沙晚报3月26日讯(全媒体记者孙占峰 范宏欢)26日,2026湖南汽车展览会新闻通气会暨2026湖南车展湘车风云榜启动仪式在长沙举行。会上正式官宣,作为“十五五”开局之年湖南汽车行业首场大型展会,2026湖南车展将于4月30日至5月5日在湖南国际会展中心(世界之窗旁)盛大举办,现场同步启动2026湖南车展湘车风云榜暨“相车相恋相聚湖南车展”年轻人友好系列公益活动,并重磅发布了2025—2026湖南车市年度十大新闻事件。

规模再创新高 百余品牌齐聚尽显产业活力

“老时间、老地方,新范式、新体验!”2026湖南车展组委会相关负责人介绍,作为“十五五”开局之年湖南汽车行业首场大型展会,本届车展延续十九年品牌积淀,立足长沙年轻人友好城市建设与汽车消费升级需求,全力打造集产业展示、消费促进、青春体验于一体的中部顶级汽车盛会。湖南车展由湖南日报社、长沙晚报社、三湘都市报、湖南省汽车商会联合主办。今年展览规模再攀新高,展出面积超6万平方米,覆盖场馆室内、二层及室外广场,精心设置燃油汽车、新能源与智慧汽车、商务/越野/SUV、车·生活配套等特色板块,全方位展现全球汽车产业最新发展成果、未来发展趋势。目前,展会招商筹备工作已全面展开,拟引进奔驰、宝马、奥迪、比亚迪、仰望、特斯拉、鸿蒙智行、蔚来、理想、小米、小鹏等百余国内外主流汽车品牌,涵盖豪华、合资、自主、新势力全谱系。2026湖南车展上,26款全新红旗H5、全新全新Q5L/全新A6L、凯迪拉克凯威德、蔚来ES9、理想L9 Livis、智己LS8、乐道L80、极氪8X、方程豹7EV、吉利博越REV、荣威i6、东风日产NX8等年度新车将集体亮相,部分还是湖南首发。永通、中湘、华洋、兰天等湖南主流经销商集团悉数参展。同时,展会同步引入智能驾驶、固态电池等前沿技术企业,集中展示汽车产业智能化、电动化发展趋势,厂商与经销商强强联动,将释放年度最大力度购车优惠。

惠民福利加码 万人团购解锁“四心”购车良机

惠民让利始终是湖南车展的核心亮点,本届车展更是将实惠落到实处,打造“政府补贴、车企底价、购车有礼、观展有奖”多重福利叠加体系,“大车展才有大优惠”“买车再等等,五一更划算”绝不是一句简单的口号。展会期间,重磅推出“万人汽车大团购”嘉年华活动,目前报名通道即将全面开启,政企厂银四方联动,推出专属团购底价、金融贴息、置换补贴等硬核政策,让消费者在湖南车展现场实现“价格动心、购车放心、体验开心、决策省心”。同步落地亿元购车消费让利、千万购车补贴、百万油卡电卡派发福利,“看车有礼、购车有奖”活动贯穿全程,观众凭车展门票即可参与现场抽奖,即抽即兑,让消费者逛展、购车双重受益。宣传推广方面,车展依托主办单位全媒体资源,构建线上线下全覆盖推广矩阵,从2026年1月起启动全方位预热,通过纸媒、电视、电台、新媒体、垂直汽车平台及公交地铁、商圈户外等场景精准触达消费群体,持续放大展会影响力,提前点燃覆盖全省、辐射周边的购车热潮。授权、资质审核、信用审查三重准入机制,杜绝非正规商家入场;联合公安、消防、医疗等部门驻场保障,24小时安保巡逻、智能监控全覆盖,完善应急处置预案;现场设置综合服务中心、无障碍通道、休息区、平价餐饮区,提供一站式便民服务,全程监管参展资质、现场交易与售后保障,坚决杜绝虚假宣传、捆绑消费等乱象,营造安全、便捷、贴心的观展购车环境。花开五月,浪漫星城。2026湖南车展已蓄势待发,4月30日至5月5日,湖南国际会展中心(世界之窗旁),这场集品牌盛宴、惠民福利、青春体验于一体的车市盛会,诚邀广大市民莅临观展,共赴美好汽车生活之约!

青春体验升级 全链保障筑牢安心购车防线

立足长沙年轻人友好城市定位,本届车展创新打造“相聚湖南车展 共赴青春主场”年轻人友好系列活动IP。展会期间恰逢五四青年节,车展组委会策划推出“寻找心仪座驾邂逅命中注定”星缘速配青年交友、“百对恋人百家品牌万朵玫瑰”网红打卡、“最受青年车主喜爱的车用品”评选征集等特色活动,让车展不仅是购车盛会,也成为省内外青年喜爱的青春派对。此外,展会还设置“汽车科技体验馆”研学活动,面向中小学生普及汽车科技知识,打造亲子互动与素质教育新场景,实现“展、销、玩、学”深度融合。为守护消费者权益,展会构建全链条保障体系,建立厂家

2025—2026 湖湘车市年度十大新闻事件发布

系统梳理行业发展脉络,精准呈现湖湘车市变革轨迹……3月26日,2026湖南汽车展览会新闻通气会上,同步发布了2025—2026湖湘车市年度十大新闻事件。活动聚焦2025年4月至2026年3月期间,湖南汽车产业核心动态,既彰显产业升级的硬核实力,也贴合民生消费的实际需求,为行业从业者搭建交流学习平台,为公众呈现清晰的行业发展图景。榜单涵盖产业升级、政策赋能、智驾领航、展贸双赢、消费提振、区域协同、外贸突破、目标推进、企地共进、百强风采十大维度,全面展现湖湘汽车产业发展成果与变革轨迹。

1. 湖南新能源汽车产量破110万辆,跃居全国第九
2. 长沙自动驾驶产业双突破,法治与基建并行
3. 湖南出台汽车以旧换新细则,最高补2万元
4. 湖南制定新能源汽车发展目标,推进四大行动
5. 2025湖南车展销量破2.1万辆,领军中部车市
6. 长株潭联动发力,共建中部汽车产业增长极
7. 湖南充电基建全面提质,高速服务区全覆盖
8. 本土汽车经销商集团再度跻身全国百强
9. 头部车企密集布局湖南,完善产业服务双生态
10. 本土车企深耕湖湘,彰显发展担当

经济

携手华为,长沙新兴产业加速腾飞

长沙晚报全媒体记者 王珂

华为手机全面回归,最新896线双光路图像级激光雷达批量上车,平板、显示器、手环、智慧屏等多款新品亮相……3月23日,华为春季全场景新品发布会在长沙举办,会上宣布了多个重磅进展。此次发布会是华为首次将全场景新品发布会落地长沙,打破了以往多选址深圳、上海等一线城市的惯例。华为深耕长沙多年,如今双方合作迈入全新阶段。今年2月,长沙市政府与华为签署“十五五”深化合作框架协议,双方将围绕产业发展、人工智能底座、数据要素、科技创新、数字人才培养等方面开展更深层次合作。展望未来,在华为的先进技术支撑下,长沙新兴产业和未来产业将加速腾飞。

华为手机全面回归

存储价格持续上涨背景下,手机品牌纷纷涨价,市场曾传言“千元机”将消失,但华为为春季全场景新品发布会用实际行动打破质疑。华为终端BG首席执行官何刚在会上正式发布了“千元机”畅享90系列,该机1299元起,搭载麒麟8000芯片与鸿蒙操作系统6.0。“千元机全系搭载麒麟8系芯片,意味着麒麟芯片的产能已能够支撑更大规模的入门级产品出货。”何刚表示。华为在2023年8月首先带来Mate 60系列手机,宣告了高端产品线的回归。如今,随着华为畅享90系列的面世,何刚在发布会现场宣布,华为手机已实现“全面回归”。此次春季全场景新品发布会的另一大亮点是智慧出行。华为宣布,3月上旬发布的华为乾崮新一代896线双光路图像级激光雷达将正式量产落地。实测画面显示,在夜间场景下,激光雷达可以清晰识别55米外的3条小狗在摇尾巴。而此次发布会上亮相的问界M6、智界V9、尚界Z7等鸿蒙智行新车均全系标配896线激光雷达,享界S9等多款已上市车型也新增896线激光雷达版本。何刚介绍,鸿蒙智行已累计交付汽车超130万辆,现有销售门店数量1835个,服务门店数量946个,全国城市覆盖率达90%。预计年底销售门店数量增加至2459个,服务门店数量增加至1459个,全国城市覆盖率达94%。



位于马栏山视频文创产业园的华为湖南区域总部大楼。长沙晚报全媒体记者 黄启晴 摄

持续加码在长布局

作为全球信息通信技术领军企业,华为与长沙在鲲鹏计算、数字化转型等领域长期深度合作,持续加码在长布局。2019年,华为基于“鲲鹏+昇腾”双引擎的计算战略全面启航,华为同湖南、长沙签订战略合作协议,引鲲鹏入湘。2023年5月24日,华为湖南区域总部项目在马栏山视频文创产业园开工建设。目前,总部及其核心生态企业已入驻办公,集聚了超过5000名软件研发人才。2025年9月15日,鸿蒙生态(长沙)创新中心在长沙经开区正式启用,作为继深圳、武汉、成都之后全国第四个鸿蒙生态创新中心,定位为鸿蒙生态技术展示、成果转化与产业合作的核心枢纽,将聚焦智慧城市、工业控制、消费电子等重点领域,推动开源技术与实体经济深度融合。华为为何在长沙持续布局?除了优良的营商环境、城市品质、人才供给外,更依托两大核心优势:一是产业集群优势显著。长沙坚持串珠成链、聚链成群,先进制造业集群效应持续放大。长沙阳光职业技能培训学校有限公司、长沙阳光职业技能培训学校共建,通过联动华为上下游生态链企业,开展“算力+场景”实训体系。截至目前已累计培养超2万名数字人才,完成1.8万余人次职业技能等级认证,成为推动“数字长沙”建设从蓝图走向现实的核心人才支撑。2025世界计算大会期间,华为湖南政企总经理朱卓表示,近年来,华为在长沙与各大重点实验室,以及湖南大学、中南大学等高校不断深化科研合作,协同推动技术、场景落地与产业协同。据悉,华为充分发挥技术、人才和生态优势,深度参与长沙产业发展与现代化治

城市企业共赢未来

理,推进“人工智能+”在公共服务、城市治理、教育医疗等行业场景的创新应用,积极引导产业链上下游企业,带动研发生态聚集长沙、立足湖南、辐射全球,助力长沙持续用力打造“三个高地”,加快建设全球研发中心城市。从数据要素到智能驾驶,从算力筑基到万物互联,必将激荡起科技自立自强的澎湃浪潮,让创新之光点亮星城,让长沙智造奔起辽阔的星辰大海。

政金携手 为企业注入金融“活水”

2026年“金融赋能·益企同行”金融机构座谈交流活动举行

长沙晚报3月26日讯(全媒体记者 陈星源 通讯员 侯英伦)2026年“金融赋能·益企同行”金融机构座谈交流活动近日在湘江基金小镇举行。17家银行机构、7家投资机构、4家证券公司60余人参加,围绕产业链金融创新、“小巨人”后备库企业及大学生初创企业融资支持、投贷联动机制建设等议题群策群力,旨在为长沙企业融资精准“开方”。

2025年,长沙市企业服务中心金融服务以“一月一链”“产业链+资金链”融资促进行动为抓手,全年开展市本级融资服务活动15场,联动20余家金融机构,服务企业超1200家,为企业收集融资需求55亿元,全年为企业解决融资授信24亿元。到2025年,长沙市已累计培育出243家专精特新“小巨人”企业、42家国家级制造业单项冠军,长沙工程机械集群成功入选工信部世界级先进制造业集群培育池的三大重点样本,长沙也上榜首批国家新型工业化示范区名单。这些成绩的取得,离不开金融行业的鼎力支持。然而融资难的问题,目前仍是企业反映的重点。例如部分银行受风控模型及人事变动等因素影响,会对已投贷企业采取“抽贷”行为;投贷联动流于形式,投与贷环节“脱节”,从而使股权投资效益无法支持企业运行,增加资金链断裂风险。“2026年,我们将持续以产业链思维推进金融服务创新,扩规模、降成本、提效率、优生态,推动金融‘活水’精准流向实体经济。”长沙市工业和信息化局相关负责人表示,2026年市工信系统将从“完善金融服务中小企业宣传体系、优化金融服务活动开展、强化协同合作机制”三个方向出发,为长沙中小企业高质量发展提供坚实金融支撑。随后,各金融机构代表畅所欲言,分享优质产品和成熟经验。在优质产品方面,邮储银行针对初创科技企业开发了“初创投”,包含人才模式和投贷联动模式;长沙银行构建了全生命周期的产品矩阵,为成长型企业提供“科e快贷”,为专精特新企业提供额度1000万元至5000万元的信用贷款。在成熟经验方面,中信银行践行“一个中信、一个客户”理念,通过跨分行协同帮助企业对接产业链客户,已为多家企业出具个性化协同服务方案。参会的证券公司和国有投资机构代表均提出不少惠企投融资建议。同时,多家银行肯定了政银企小型沙龙对接模式的高效性和精准性。本次活动由长沙市工业和信息化局指导,长沙市企业服务中心主办,长沙金融业联合会提供支持。

