

# 一只“功夫猫”的万里远征

## 长沙民企以硬核科技与软性文化拓展海外市场，在全球舞台奏响“长沙声音”

长沙晚报全媒体记者 蒋志斌

“后空翻、右勾拳！”大屏幕上，身姿矫健的橘色“山猫”正灵动地施展着“三拳两脚”；屏幕外，几个非洲少年看得入了迷，有模有样地比画着动画片里的武术动作。回想起第四届中非经贸博览会常设展馆里的一幕，市政协委员、湖南山猫吉味传媒股份有限公司董事长刘建红依然记忆犹新。“孩子们不仅爱看，更爱上了中国功夫。”

从长沙到内罗毕，这条跨越山海的征途，刘建红带着她的“功夫猫”一走就是二十多年。近日，在湖南自贸试验区长沙片区雨花区块的公司展厅里，她向记者讲起了这只“功夫猫”如何用中国武术叩开非洲大门，并立志“打造百年品牌，千亿产值，做世界的山猫吉味”的故事。

### 用“三拳两脚”敲开非洲心门

为何要用功夫破局？刘建红回答得很朴素：“我们设计之初，就打算用功夫打通语言障碍。”“山猫吉味”IP创始人、她的丈夫吴晖是湘西人，自小习武，做动画时两人便商量着要有一个让观众过目不忘的记忆点。2016年，《大侠山猫和吉味》问世，片中人物山猫学习的功夫是传统武术中的“三拳两脚”，填补了中国原创动画中武术形象塑造的空白。

然而，让这只“功夫猫”走进非洲，并非坦途。刘建红曾从事国际贸易三十多年，拥有丰富的海外经验，但非洲这块“蓝海”同样充满未知。早在2020年，她就想把动画片推向非洲，却因对方无



刘建红带着她的“山猫吉味”功夫系列动画出海，走出了一条中国文化产业与海外市场紧密相连的“新丝绸之路”。长沙晚报全媒体记者 盛磊 摄

力购买版权而告吹。后来受国际局势冲击，海外市场一度重创，“从银行贷款、向亲戚借钱、找政府帮助”，她把能想的办法都想尽了，但哪怕再难，也始终坚持原创，坚持不裁一个员工。

转机出现在向非洲销售山猫IP口罩时。刘建红结识了在非洲生活24年的华裔Candy Ma，两人一拍即合。她授权Candy Ma的服装厂生产山猫吉味品牌服装，对方则利用渠道推动动画片在非洲几十个国家发行。刘建红的策略很清晰：“在

非洲，文化先行，产业跟进。当孩子们因为喜欢动画片里的功夫而想学武术、想买周边产品时，商机是自然而然，水到渠成的。”

如今，“山猫吉味”动画片已被翻译成英语、法语、斯瓦希里语、豪萨语等多种语言，走进了肯尼亚、刚果(金)、加纳等30多个非洲国家的荧屏。截至目前，山猫吉味已打造出5000多种自主研发的衍生产品，出口到80多个国家和地区，海外市场营收占总营收的八成。

### 打造百年品牌，把湖湘文化带向全球

如果说动画片是叩开非洲大门的钥匙，那么从文化到产业的转化，才是刘建红真正想要书写的“长篇故事”。她告诉记者：“我们要打造百年品牌，千亿产值，做世界的山猫吉味。”这个目标，她反复提起，语气笃定。

2024年5月，“山猫功夫”在肯尼亚内罗毕落地，“山猫功夫国际俱乐部”也随之成立。刘建红介绍，周边学校的孩子每周都会去武馆练习，学员规模不断扩大，目前第二家武馆正在选址。品牌授权服装也已在当地工厂生产，从文化传播到产业落地的路径日渐清晰。“非洲有近15亿人口，14岁以下孩子约占一半，潜藏着巨大的市场需求。”

去年6月第四届中非经贸博览会期间，山猫吉味签下了两个重要项目：一个是文创品牌授权合作，另一个是启动“中非青少年功夫研学之旅”。下一步，公司准备建设山猫吉味动漫主题乐园，计划打造一座mini型、可复制、品牌化的乐园，从肯尼亚辐射到更多国家。

作为长沙市政协委员，刘建红把这份实干带进了履职中。她曾提交“让动漫成为城市外宣的主打元素”提案，建议将岳麓山、橘子洲头等长沙地标融入动画创作。在她看来，一只从长沙出发的“功夫猫”，不仅能叩开世界的大门，更能把湖湘文化带向全球。

采访临近尾声，刘建红翻出手机里一张照片——一群非洲孩子站在武馆门口，笑容灿烂比着功夫手势。她看着照片，语气温暖而坚定：“这让我更加相信，好的文化和好的故事，能跨越山海。”

从“青年创业之星”到留长创业，17年来长沙晚报给了他从未间断的“温暖的陪伴”，硕博电子董事长郭彦蕊说——

## 晚报是关心更是一种鞭策

长沙晚报全媒体记者 徐运源

记者采访前一天，长沙硕博电子科技有限公司董事长郭彦蕊刚从韩国飞回长沙。他带回来的不只是订单，还有一句让他倍感自豪的评价：“你们中国的产品品质，超乎意料的好。”

这位19年前靠几千元起步创业的河南农家子弟，如今带领公司跻身国家高新技术企业、国家级专精特新“小巨人”企业、特种装备控制器产品远销20多个国家和地区。而长沙晚报用跨越十余年的陪伴和关注，记录了郭彦蕊从校园创客到行业冠军的成长与蜕变。



郭彦蕊与同事交流工作。长沙晚报全媒体记者 尹昊天 摄

领企业挂牌新三板、成长为国家级专精特新“小巨人”企业、跻身中国工程机械零部件供应商百强，晚报始终关注着他的每一点进步，用文字和镜头记录下他的坚守和跨越。

如今，郭彦蕊的微信朋友圈里有七八位晚报好友。在一些重要活动场合碰到晚报记者，他会主动热情地打招呼，分享企业的新产品、新进展。“晚报的报道让硕博电子的品牌被更多人知晓，为企业市场开拓和品牌建设提供了有力支撑。对我而言，晚报是陪伴，是关心，更是一种鞭策，提醒我不忘初心，继续前行。”他说。

### 奋斗风采

#### 以坚守赴远方，做细分赛道的隐形冠军

19年深耕细作，郭彦蕊用奋斗书写着“知识改变命运”的故事，也用坚守诠释着青年企业家的责任与担当。近年来，硕博电子保持每年20%至30%的产值增长，今年目标直指2亿元。

增长源于多年的研发铺垫与海外市场的突破。2022年至2025年，郭彦蕊带领团队布局新项目，成效开始显现；而海外市场的爆发，成为核心增长极——今年一季度海外营收同比增长6倍。令郭彦蕊自豪的是，公司的控制器、显示屏等控制系统核心电子产品，凭借着硬核品质和高性价比，在海外市场占有率获得认可，打破了国外对中国产品“便宜、质量差”的偏见。

从最初专注环卫装备控制器，到为特种装备提供核心电控零部件，硕博电子在环卫装备控制器领域占据40%的市场份额，成为行业第一，是名副其实的细分赛道“隐形冠军”。目前，企业产品

覆盖环卫、工程、矿山、农机、物流搬运五大主导行业，还在研发测试国内稀缺的复合型安全控制器，未来将进军信息安全控制器领域。

创业路上有起有伏，硕博电子的发展也曾遭遇瓶颈，郭彦蕊分享说，走出困境靠的是灵活应变更靠坚守不变。这种“不变”，是核心团队的稳健，是持续学习的精神，是创业的激情。

“一个公司最重要的能力就是学习能力，这也是我们不断取得进步的主要原因。”虽然忙于海外业务，但他每年仍然坚持读二三十本书，并在中南大学攻读机器人工程博士，带领团队拥抱AI等新技术。

作为全国大学生创业代表、中南大学校外兼职导师，郭彦蕊始终不忘传递创业经验，提醒年轻创业者要以市场为导向、调整好心态、持之以恒、理性创业，用自身经历激励着更多青年投身科创。

站在“十五五”开局之年新起点，郭彦蕊和团队做了五年清晰规划：深耕特种装备控制器领域，朝着突破5亿元营收、海外占比超30%的目标迈进，在更多细分领域打造领头品牌。

### 温馨祝福

非常感谢晚报一路的关心和陪伴。值此长沙晚报创刊70周年之际，我谨代表硕博电子对晚报致以最诚挚的祝福，祝晚报出新出彩、越办越好，在新时代持续助力大学生创新创业和科技创新事业发展。——郭彦蕊



扫码看辣视频 晚报一路见证



### 晚报情缘

#### 一路相伴，见证成长每一步

“从2009年结缘至今，长沙晚报对我和硕博电子的关心，就像一份温暖的陪伴，从未间断。”郭彦蕊坦言，晚报的持续跟踪报道，串联起公司成长壮大的每一个关键节点，成为他创业路上的重要支撑。

让他印象深刻的，是2009年4月长沙晚报读者节期间的一次经历。彼时，长沙晚报将“青年创业之星”报告会作为服务大学生的重头活动，尚在

中南大学读研、刚踏上创业之路的郭彦蕊，作为大学生创业代表，跟随晚报走进长沙理工大学，分享自己的创业得失。

“那是我第一次走出自己的学校，向其他院校的同学传递创业经验，现场的反响特别热烈。”郭彦蕊回忆，那次活动不仅让他得到了锻炼，也为他后续的创业之路增添了信心和动力。

十余年风雨兼程，长沙晚报始终是他成长的见证者与推动者。从创业初期的艰难探索，到企业逐步发展壮大；从获评“长沙市创业新星”，到带

最大变量成为事业发展的最大增量，亿万网民对建设美好网络空间的要求和期待不断变为现实。

### 开创网络强国建设新局面

翻开“十五五”规划纲要，“加强原始创新和关键核心技术攻关”“全方位推进数字技术赋能”“提升信息化条件下文化领域治理能力”等部署，清晰勾勒出未来五年网信事业发展蓝图。

“十五五”大幕开启，置身这一夯实基础、全面发展的关键时期，我们面对的是一个高技术加持、不断迭代演进、对经济社会各领域渗透更广更深的互联网。要锚定网络强国战略目标，进一步把网络空间打造成为凝心聚力、赋能发展、安全有序、开放共赢、造福人民的新空间。

综合施策，提高网络生态治理效能——“网络生态治理是网络强国建设的重要任务，事关国家发展和安全，事关人民群众切身利益。”2025年11月，习近平总书记在二十届中央政治局第二十三次集体学习时强调。

互联网是思想引领、道德培育、文化传承的重要阵地，也是意识形态斗争的主阵地、主战场、最前沿。

今天，我们比历史上任何时期都更接近中华民族伟大复兴的目标，比历史上任何时期都更有信心、有能力实现这一目标。广泛凝聚共识、激发奋进力量，要丰富网络优质内容供给，加强网络空间法治建设，健全网络生态治理长效机制，以正面声音、主流价值、时代新风塑造网络空间。

赋能增效，以信息化助力新发展——今年2月，国家超算互联网核心节点在河南郑州上线试运行。这一节点是国家超算互联网平台上线以来接入的最大单体国产AI算力资源池，将满足大规模AI计算需求。

信息化对高质量发展的赋能作用、倍增效应更加突出。着眼未来，要加快推动网络信息技术创新突破，加大重点领域关键技术攻关力度，进一步发挥信息化驱动引领作用，助力经济社会高质量发展，更好满足人民对美好生活的新需求和期待。

### 坚守底线，筑牢国家网络安全屏障

今年1月1日，修改后的网络安全法施行。此次修法适应网络安全新形势新要求，重点强化网络安全法律责任，回应人工智能治理和促进发展的需要。

伴随信息技术的快速发展，网络空间的安全挑战以更隐蔽、更复杂的形式不断涌现。新征程上，必须加强网络空间安全能力建设，有效防范化解各类安全风险，以网络安全保障国家安全。

互利共赢，拓展网络空间国际合作——网络空间是人类共同的活动空间，网络空间前途命运应由世界各国共同掌握。

发布《网络空间国际合作战略》、提出《全球人工智能治理倡议》《全球数据跨境流动合作倡议》……我国积极参与全球互联网发展治理，深化网络空间国际合作，与世界各国共享互联网发展成果，中国理念赢得广泛国际认同。

互联网日益成为推动发展的新动能、维护安全的新疆域、文明互鉴的新平台。推动构建网络空间命运共同体，中国与各国共同拥抱发展机遇、应对风险挑战，携手迈向美好数字未来。

凡益之道，与时偕行。站上新起点，在以习近平同志为核心的党中央坚强领导下，让我们以更自信、更有力、更坚定的步伐，向着网络强国奋勇迈进，共同谱写强国建设、民族复兴伟业新篇章。

新华社北京4月18日电

## 闲置地下空间变“零食王国”

### 长沙国企盘活沉睡资产，与民企优势互补、双向赋能

长沙晚报全媒体记者 贾凯清

4月17日，一座占地1.2万平方米的超大“零食王国”崭新亮相，迅速成为热点话题，吸引大批市民与游客前来打卡消费。就在4个月前，这里还是一个空置的城市地下空间。这场城市空间的华丽蝶变，既是国有存量资产高效盘活的生动实践，更是长沙市属国企与民营企业优势互补、双向赋能的成功样板。

### 破局：一个城市IP背后的“双向奔赴”

零食王国所在的芙蓉广场地下空间项目是长沙轨道集团资产。该项目位居城市核心，与五一商圈紧密相连，是展示城市形象的重要窗口。如何让这片空间焕发新活力、为城市颜值“加分”？长沙轨道集团一直在积极探索、多方尝试。

2024年年底，为防控风险、保障国有资产保值增值，长沙轨道集团调整经营模式，启动自主经营招商。基于地块区位优势，游客如织，也对入驻企业提出了更高要求：不仅要有实打实的持续发展“硬实力”，更要具备打造城市打卡热点、吸引全民关注的“超能力”。

为了让这片空间尽快“活”起来，长沙轨道集团招商小组主动出击，跑遍了各大项目推介会，先后接洽了几十家企业，只为找到最契合的合作伙伴。就在大家略显焦灼的时候，一个好消息悄然传来——扎根长沙的零食零售龙头企业鸣鸣很忙，正四处寻找合适的场地，计划打造一座“全球最大的零食王国”。

一个是亟待激活的城市核心地下空间，一个是想打造行业标杆的本土龙头，长沙轨道集团主动出击，与鸣鸣很忙很快达成战略意向。一场双向奔赴的合作，就此正式拉开序幕。

### 唤醒：城市魅力背后的国企匠心

17日当天，芙蓉广场地铁站热闹非凡，走出站口的游客瞬间被眼前的零食王国吸引。

当芙蓉广场地铁站与零食王国无缝接驳，这片土地彻底摆脱了往日的沉寂，摇身一变成为自带流量的城市新消费IP。这背后，离不开双方同心同向的努力，更藏着一份深耕城市、服务民生的赤诚。

“从确定合作意向开始，我们就加班加点，只想尽快敲定合同条款。”长沙轨道集团负责招商的人员回忆起合作初期的场景，依然十分感慨。从去年8月份双方深入接洽，到11月初正式签订合同，短短三个月时间，这场双向奔赴的合作便高效落地，全程仿佛按下了“加速键”。

这场合作中，长沙轨道集团始终坚守一个核心原则——契合。在国有“三资”盘活的实践中，“不为盘活而盘活”是长沙轨道集团一贯秉持的理念：不盲目追求短期收益，更看重资源利用效率的最大化，更关注如何让国有资产真正惠及民生、赋能城市发展。

一处空间的盘活，是全市国资国企勇挑重担、善作善为的缩影。如今，油脂厂·1936把有着百年历史的工业废墟改造为全新文化秀场，成为热门打卡地；锦绣拾光·0731街区，将原长沙锦纶厂锯齿形屋顶改造为艺术街区，已孵化多家新兴业态……在长沙市国资委的持续推动下，越来越多沉睡的资产被精心唤醒，从闲置空地、老旧厂房，变成消费新场景、文旅新打卡地、发展新引擎。

一处焕新，点亮一城烟火；一份担当，丰富发展内涵。长沙国资国企将进一步以匠心盘活存量，让每一份国有“三资”都生长出活力与温暖，让城市在更新中更具魅力、更有温度。

## 模拟极端暴雨

### 深夜鏖战3小时

### 湘雅路隧道“硬核”演练

### 筑牢城市防洪“生命线”

长沙晚报4月18日讯(全媒体记者 刘嘉)“报告！隧道西往东2050米处积水已达30厘米，江心泵房2台主泵跳闸，水位还在涨！”4月18日零时刚过，湘雅路隧道中控室的对讲机里传来巡查员的紧急呼叫，一场专门为极端暴雨天气准备的“防涝排渍应急演练”拉开序幕。

夜深人静，湘雅路隧道全线灯火通明。来自长沙市城市桥梁隧道事务中心、城区排水事务中心、隧道养护运营公司及迪沃机械科技的27名应急队员集结完毕。

演练设定的场景让人捏一把汗：暴雨如注，隧道最低点积水迅速上涨，偏偏江心泵房的两台主泵“罢工”跳闸。如果处置不及时，车辆可能被淹，隧道结构也将面临风险。

“启动I级响应！”现场指挥长王杨一声令下，一场与“积水”的赛跑正式开始。“强排开始！”随着水泵轰鸣，积水被源源不断抽排到隧道。与此同时，中控室紧盯屏幕，每5分钟上报一次水位变化。经过一个多小时的紧张作业，1时40分，泵房水位降至警戒线以下；1时50分，隧道积水全部抽排干净，路面冲洗一新。

凌晨2时，王杨宣布险情排除、恢复通行。全程参与的长沙市城区排水事务中心和迪沃机械科技的工作人员，与养护队员们一起复盘每一个环节。

“这场演练不是为了‘演’，而是为了‘练’。”王杨语重心长地对大家说道，“湘雅路隧道是城市交通的‘主动脉’，我们多一次深夜实战，市民出行就多一份安全保障。”