长沙晚报跨越10年记录“科技追梦人”肖湘江从国防科大实验室走向产业前沿的每一次跃迁——

“超能”十年，机器人从实验室走进千家万户

长沙晚报全媒体记者 徐运源 通讯员 许芳

5月16日，周六上午9时，全球首家机器人9S店“超能机器人大世界”内，市民陆续前来体验。近5000平方米的空间里，100余款机器人各显神通——“超人乐队”演奏经典，艾灸机器人精准按摩，脑机接口机器人凭“意念”挥手敬礼……这不是科幻电影，而是湖南超能机器人技术有限公司董事长肖湘江交出的最新答卷。

从2016年我国首款智能安保服务机器人亮相，到全球首个机器人一站式定制租售运营平台上线，肖湘江用10年时间，把机器人从实验室带进千家万户。而长沙晚报，用跨越10年的持续关注，记录下这位“科技追梦人”从国防科大实验室走向产业前沿的每一次跃迁。

→肖湘江（右）与团队工作人员正在沟通机器人操作细节。
长沙晚报全媒体记者 冯启阳 摄

温馨祝福

祝愿长沙晚报越办越好。期待长沙晚报能够办出湖南的精神、长沙的特色，把湖湘文化精神更好地融入到新兴产业发展之中。也期待长沙晚报更多关注未来产业的发展，为“人工智能+”“机器人+”提供更多的声量，助力我们这些未来产业企业到达更好的未来。

——肖湘江

扫码看辣视频
十年科技路
让机器人“能听会想”

晚报情缘
“每当我们有新产品，你们总是第一时间赶来”

“不知不觉间，长沙晚报陪伴我们走过10年了。我印象最深刻的，就是长沙晚报特别敏锐。每当我们有新产品一出来，你们马上就过来了解情况、进行报道。”当日，肖湘江接受记者采访时说。

这份情缘始于2016年。那一年，肖湘江团队研发出我国首款智能安保服务机器人“AnBot”。在重庆高交会亮相的次日，长沙晚报以《我叫“AnBot”，长得很萌是个多面手》为题，用半版篇幅报道了这一突破性成果。“那时候机器人技术还没那么成熟，采访现场折腾了不少时间。”肖湘江笑着回忆，“后来随着产品越来越成熟，接受晚报采访的次数越来越多，如今，现场采访基本上一次过，各方面都在成长。”

此后，长沙晚报对肖湘江团队和超能机器人的报道从未间断：2017年探访“安保机器人三兄弟”，揭秘深度学习技术；2018年以《“机器战警”10万伏电压一招制敌》为题报道其创业故事；2019年关注晨检机器人进幼儿园；2021年到2023年聚焦健康服务机器人大健康布局；2024年讲述“机器人帮我在儿子面前挽回面子”的温情故事；近两年跟踪“湘江1号”人形机器人及全球首家机器人9S店落地……

“10年来，你们作为长沙人身边的媒体，几乎每年都在持续给我们报道。在我们的成长路上，你们一直是持续陪伴和助力的重要力量。”肖湘江说，作为一家新兴和未来产业领域企业，品牌宣传至关重要，尤其是公司的产品都是从0到1创造出来的，并不为大众所熟知，特别需要媒体把新产品推介出去。“你们的持续关注和报道，给我们品牌知名度的打开和产品推荐起到了非常重要的作用。”

奋斗风采
10年坚守始终走在行业前沿

2016年，响应国家号召从国防科技大学出来自主择业，肖湘江瞄准人工智能和机器人这一战略性新兴产业，创办了超能机器人。

创业之初，团队主攻安保机器人。但刚需有限、市场培育慢，让他开始思考：什么样的机器人才能真正进入百姓生活？

2017年送孩子上幼儿园的一幕点亮了灵感：晨检全靠老师肉眼观察，费时费力且无数据记录。“能不能做一款晨检机器人？”团队迅速行动，凭借全链条研发能力，仅用几个月就推出了“超能小虎”。伸手、张嘴，3~5秒完成8项晨检，数据实时同步家长手机。这款机器人很快便走俏市场。

此后，肖湘江将目光投向老年人健康刚需。历时4年多，健康陪护机器人“超能小康”问世。它能测血压、血糖、血氧等多项指标，其中，血压测量误差小于3毫米汞柱，优于国家标准；还能提醒用药、紧急求救、陪聊解闷。截至目前，“超能小康”已销售近10万台，覆盖28个省份300多个城市，服务150多万用户。

“我们的核心竞争力，来源于团队在国防科大期间积累的机器人全栈技术——从软件到硬件、从算法到本体，都可以实现0到1的全部闭环。”肖湘江说，正是这种能力，让公司能为各行各业快速定制机器人，并实现持续盈利，“这在机器人行业比较少见。”

从解决机器人“小脑”（运动控制），到攻克“大脑”（环境感知与决策），再到布局“首脑”（集群智能管控系统）——肖湘江和团队始终走在行业前沿。公司聚焦智慧军工、智慧康养、智慧文教和智能制造等4大领域，累计研发30余款机器人，其中大部分为行业首创。凭借斐然成绩，公司成功晋级国家级专精特新“小巨人”企业。

10年来，做对了什么？肖湘江分享说，一是坚守赛道，坚信机器人必将走进千家万户；二是靠为各行各业定制机器人赚取研发费和利润，实现稳健发展；三是始终做首创产品，保持行业前瞻。

面向“十五五”，超能机器人启动了“双平台战略”：打磨机器人一站式设计研发制造平台，做出更多实用、好用、用得起的产品级机器人；打造以全球首家机器人9S店为代表的产业互联网平台，计划在全国实现百城千店布局，抢占未来机器人赛道入口和渠道。

70年正青春
长沙晚报的“朋友圈”系列报道

岳麓山下为新材料“问诊把脉”

从一间实验室出发，纳微创新连续5年实现营收倍增，今年4月公司成功入选2026年湖南省“专精特新”中小企业名单

长沙晚报全媒体记者 贾凯清

5月的长沙，暑意渐浓，生机勃发。

位于湘江科创基地的纳微创新实验室内，技术员正通过高达3米的透射电子显微镜，观察一份直径仅有3毫米的新材料样本。“刚开始创业的时候，从没想过我们能买得起这么先进的仪器。”纳微创新负责人杨淇淞感慨地说。

湖南纳微新材料科技有限公司成立于2018年，自2021年起营收连年翻倍，在新材料赛道稳步突围、闯出一片新天地。

八年前，一群青年创业者为何毅然扎根新材料领域？这家朝气蓬勃的科创企业，又是如何从一间小小实验室，一步步成长为省级专精特新企业？

TEM技术员鲜阳正在仔细地观察透射镜中样本的情况。
长沙晚报全媒体记者 曾灵 摄

扫码看辣视频
纳微创新闯出
一片新天地

创新求变：在新材料风口“破土而出”

新材料产业是战略性新兴产业、未来产业和朝阳产业，也是长沙优化整合后的11条重点产业链中增速最快的产业链。而新材料检测，就如同为各类新材料做专业体检、问诊开方。

纳微创新实验室里，TEM技术员鲜阳正在仔细地观察透射镜中样本的情况。他需要为样本出具一份详细的检测报告，以便客户在后续研发中对症下药。

那些看似比硬币还小巧的材料样品，未来或将融入大众衣食住行的方方面面。唯有坚守专业标准、出具真实可靠的检测数据，才能为产品落地应用筑牢安全根基。

目前，公司配备全套自营科研设备，实现样品全自动转运、自动化检测、智能数据采集分析，可快速完成新材料检测，数据准确率超99%。

在新材料产业中，纳微创新不仅是“检测方”，更是“解题者”。除了提供基本的检测服务，公司还针对高校团队“预约难、周期长”的痛点，提供定制化解决方案。

从前，研发团队要想预约样本检测，往往需要多次询问和对接仪器档期，十分繁琐。而纳微创新搭建的湖南省首个线上实验检测预约平台，打开手机便能看到聚焦离子束扫描电镜、高温旋转流变仪等仪器的预约情况，一键实现线上预约，省时又高效。

“近几年新材料产业发展特别快，我们也在根据市场需求不断创新。”杨淇淞说道。凭借顺势求变、持续创新的理念，纳微创新实现跨越式发展：现已拥有价值超5000万元的高端科研设备，累计服务企业1000余家，为两万多名科研工作者提供一站式检测技术服务，并先后在武汉、西安、深圳设立分部，业务版图辐射全国。今年4月，公司成功入选2026年湖南省“专精特新”中小企业名单。

借力腾飞：一笔资金激活的“链式反应”

心里没底，是杨淇淞提起创业初期最深刻的感受。

2018年，出身于传统行业的他常常听到一位博士朋友的苦恼——国内市场新材料检测行业空白太大，而高校需求又特别高，常常出现实验成果没法实现专业评估的情况。

在朋友的启发下，一台设备、三个人，就组成了最初的纳微创新。

“当时真的只是抱着试一试的心态，没想到后来得到了这么多帮助，能发展成这么大规模。”杨淇淞说。

2021年，湘江集团大科城公司看中纳微创新强大的科研能力和广阔前景，注资1000万元，成为其参股方。就是这1000万元，不仅让纳微创新来到湘江科创基地成立了新的实验室，更引进了湖南省民营企业中的首台透射电子显微镜。

这笔资金带来的不仅是规模的扩张，更是发展的底气。在湘江科创基地，大科城公司不仅与纳微创新共建了园区共享实验平台，推动了硬件设备、科研场地、技术平台、专业运维、科研服务的全方位开放共享，还为纳微提供了多方面的扶持赋能，包括精细的政策申报指导、参赛辅导、人才招聘支持、市场推广助力等，还为他们积极对接上下游企业，促成合作，园区里的汇思光电等优质企业都是公司的客户。

“我们与这些企业相隔只有几百米，他们上午送样本过来，下午就能拿到报告了，效率特别高。”杨淇淞说。

从长沙出发，走向全国，是野心，也是安心。

2025年，长沙新材料产业链规模以上企业营业收入已达560.26亿元，共有规上企业214家。

依托长沙的广阔的市场资源和人才沃土，纳微创新不仅服务了中南大学、湖南大学、湖南师范大学等高校客户，还吸引了许多志同道合者一同加入，专业检测能力不断增强，已发展成为湖南省内颇具影响力的一站式科研服务平台。

从一间实验室成长为行业标杆，纳微创新用专业检测赋能着科研创新。“未来，我们还计划进军生物医药领域，继续拓宽发展赛道。”杨淇淞说道。这份求变的意识，正成为公司鲜明的发展底色。

共探党建与行业发展融合新路径

长沙举办党建引领行业协会商会高质量发展培训班

长沙晚报5月19日讯（全媒体记者 陈焕明 通讯员 吴彬）行业协会商会是链接政企、赋能产业、助力社会发展的重要中坚力量。5月19日，为期3天的2026年长沙市党建引领行业协会商会高质量发展培训班在长沙县委党校圆满落幕，全市160家行业协会商会的党组织书记、会长等齐聚一堂，共探党建与行业发展深度融合新路径，为长沙高质量发展凝聚商协力量。

行业协会商会是市场经济体系的重要组成部分，是连接政府、企业与社会的桥梁纽带。2026年作为“十五五”开局之年，中央对行业协会商会党建引领、深化改革、规范治理等作出系列部署，此次培训是长沙首次面向行业协会商会主要负责人开展的大规模、系统性专题培训，兼具时效性与针对性，对推动行业协会商会转型发展、赋能全市经济社会建设具有里程碑意义。

市委社会工作部部长、市委两新工委书记喻中文表示，近年来长沙行业协会商会党建根基持续夯实、治理机制不断完善、服务效能稳步提升，在规范行业秩序、助力产业升级、参与基层治理中作用凸显，成为推动长沙发展的重要力量。他强调，参训学员要紧扣高质量发展主线，从党的创新理论中找遵循，从行业痛点难点中找方向，把学习成果转化为服务企业、赋能行业的实际行动，主动融入城市发展大局，在规范治理、产业协同、服务升级中展现新担当。

据悉，此次培训跳出传统授课模式，聚焦“党建引领、规范治理、赋能发展”核心主线，课程设置精准对接行业需求，兼具理论深度与实践温度，既有党建政策解读、内部治理规范等专题教学，也有工程机械、网络主播等标杆行业协会的现场教学，通过案例分享、经验交流，推动学员互学互鉴、碰撞思路，切实破解发展难题。

参训学员纷纷表示，此次培训是一次思想“充电”、能力“加油”，更是一次责任赋能。下一步，将把学习成效转化为推动行业协会商会规范健康发展的生动实践，为奋力谱写长沙高质量发展新篇章注入强劲动力。

上接1版

上级部门不得将未列入清单的职责事项擅自向乡镇（街道）下放或者采取授权、委托等形式变相下放。

《具体措施》明确，要将履职事项清单作为考核乡镇（街道）的基本依据，县级党委和政府主要依据基本履职事项清单调整优化对乡镇（街道）综合考核内容，科学评价乡镇（街道）领导班子和领导干部。要依据配合履职事项清单考核县直部门牵头履职事项和乡镇（街道）配合履职事项，考核县直部门牵头组织协调情况、承担的职责落实情况、为乡镇（街道）配合履职提供保障情况等，考核乡镇（街道）配合职责落实情况、与县直部门协作配合情况等。不得以上级部门收回事项考核乡镇（街道）。

《具体措施》明确，要结合履职事项清单开展追责工作。要依照基本履职事项清单、配合履职事项清单分清相应责任。因不履行或者不正确履行基本履职事项需要追责时，依规依纪依法追究乡镇（街道）及其工作机构、乡镇（街道）相关领导干部和工作人员的责任。对配合履职事项存在失职失责需要追责时，上级部门承担主责，乡镇（街道）在配合职责范围内对自身过错部分承担责任。对乡镇（街道）已正确履行配合职责，因上级部门未妥当处置导致责任事故、事件的，不追究乡镇（街道）责任。对上级部门收回事项存在失职失责需要追责时，不追究乡镇（街道）责任。

《具体措施》明确，要落实履职事项经费支持政策，对接履职事项清单做好乡镇（街道）经济社会发展等项目安排。要建立健全履职事项清单动态调整机制，坚持“大稳定、小调整”，在充分听取群众意见基础上，组织乡镇（街道）和县直部门研究提出调整意见，按程序报批后实施。

《具体措施》要求，地方各级党委要加强对坚持和完善乡镇（街道）履职事项清单制度的组织领导，县乡两级党委要切实负起责任，党委书记要带头用好清单。中央和国家机关部门要以上率下，推动用好履职事项清单有关具体措施落地见效，制定政策过程中对确需乡镇（街道）落实的工作应明确具体任务，不得直接要求乡镇（街道）列入清单，坚决杜绝“条条干预”。各地要将履职事项清单执行情况作为整治形式主义为基层减负、巡视巡察等重要内容。畅通机构编制部门“12310”举报电话，对典型问题予以公开通报，造成严重后果的严肃处理。

家有喜事
栏目热线：0731-82205305 扫码登报

结婚公告

新郎 余 乐
新娘 李雄莉

李雄莉女士与余乐先生于公历2026年5月20日正式结为夫妻，谨以白头之约，书向鸿笺，好将红叶之盟，载明鸳谱。

“余”生漫漫，幸有“李”伴。
愿白首同心，永结良缘，共看人间朝暮。

特此登报，敬告亲友，亦作留念。

喜结良缘 同喜同贺