

长沙形成从田间到货架、从种子到零食的完整闭环，金粒门、几多全等品牌加速扩张 本土供应链给力，长沙新鲜零食全国抢客

长沙晚报全媒体记者 陈星源

五一广场国金街，金粒门店门口的队伍从早排到晚。货架上，咔呲虾片、牙签牛肉、麻辣魔芋丝被年轻人一袋袋往购物车里装。不远处的万象丽国际购物广场，几多全的货架上，标注“0防腐”的虎皮凤爪、酱板鸭不断补货，又被迅速清空。

今年，这两支“长沙力量”开始加速走向全国。5月底，金粒门在南京新街口开出超400平方米的华东首店，开业首日便被年轻人挤满；目前，金粒门全国直营门店近30家，深圳、广州、杭州等城市首店均已完成签约。由黑色经典母公司孵化的几多全，更是在短短一年多时间里开出超百家门店，并喊出2026年新增600至1000家门店的目标。

热闹背后，一个更关键的问题浮出水面：这些“长沙味”为何能保质保鲜地摆上千里之外的货架？答案不在门店，而在金粒门和几多全背后那张由长沙供应商编织的“隐形网络”里。



金粒门的新鲜零食受到消费者喜爱。长沙晚报全媒体记者 陈星源 摄

门店背后的供应链暗战

今年夏天，新鲜零食成了零售行业最炙手可热的赛道之一。头豹研究院数据显示，2020—2025年，我国新鲜零食市场规模从不足50亿元增至180亿元，年均复合增长率超40%，是万亿零食赛道中增长速度最快的细分领域，市场发展潜力凸显。金粒门、几多全正是这股浪潮中的先锋，绝味食品、茶颜悦色等跨界玩家也

纷纷入局。

新鲜零食的核心标签是“短保、现制、洁净”——保质期仅3到7天的鲜卤、烘焙作引流利器，传递“新鲜、少添加”的信号；中长保质期的标品则拉升客单价。数据显示，双轮驱动下，门店客单价普遍做到45至60元，复购率超过35%。

但目光转向供应链端，情况复杂

长沙供应商撑起半壁江山

枣粒……诺道几乎包揽了金粒门的果干蜜饯品类。

同样是金粒门供应商的彭记坊位于宁乡经开区。企业引进了湖南第一套液氮锁鲜设备，其香芋经过清洗、削皮、切丁、打包等工序后，再采用零下196摄氏度液氮速冻锁鲜，不仅储存时间长，而且还原度高达99%，与新鲜食材几乎无差异。

更值得关注的是其产业链把控能力——企业采取订单保底收购模式，在宁乡市大成桥镇扩建3000亩种植基地，解决500余人就业，增加村集体经济收入50万元以上，亩均收入超8000元。几多全的最大供应商湖南万客诚铺食品有限公司，供应17个SKU。根据工商信息，万客诚铺与几多全同属伍爱集团，实质上是自有工厂。它几乎包揽了几多全的全部辣卤鲜食——酱板鸭、虎皮凤爪、麻辣牛肉……这些

得多。金粒门、几多全两家品牌背后有近180家代工厂，多数只供应一到两款单品，高度分散，尚未出现覆盖多品类、跨品牌的头部代工厂。

这揭示了一个核心真相：新鲜零食的竞争壁垒，不在门店装修有多时髦、排队队伍有多长，而在消费者看不见的后端——供应链。表面看是门店在抢客，实际上是工厂在角力。

保质期仅3到7天的短保产品，正是新鲜零食“新鲜”二字的真正护城河。

位于望城经开区的湖南卡米乐食品有限公司也是几多全的供应商。2022年数据显示，其生产的无糖棒棒糖市场份额超50%，无蔗糖棒棒糖年产值达1亿元。企业拥有自主品牌商标24个、专利32项，早已在健康化浪潮中提前卡位。

同样服务几多全的湖南中百谷之田食品科技有限公司位于宁乡，运用16小时低温中种发酵工艺，配备自动化生产线，脆皮糍、铜锣烧等系列甜品面包正通过便利店走向消费者。

数据显示，新鲜零食行业保质期30天以内的短保产品占比约40%。而短保烘焙、鲜卤现制这两个核心品类，恰恰是长沙供应商的强项。新鲜零食的“长沙底气”，不在别处，就在这些凌晨还在运转的工厂里。

从一粒种子到一袋零食，长沙产业链的底牌

金粒门和几多全的崛起并非孤例。这股“新鲜零食浪潮”之所以在长沙兴起，背后是这座城市在现代种业及食品产业链上的深厚积累。

以芙蓉区为例，“十四五”期间，该区现代种业及食品产业链集聚企业689家，产值突破百亿元，居全国种业园区前列，成功获批国家现代农业产业园，隆平高科跻身全球种企前七强并获中国质量奖。

这串沉甸甸的数字，勾勒出长沙现代种业及食品产业链的全景图——从最前端的种业研发，到中游的农产品加工，再到下游的品牌与零售，长沙已构建起一条完整而高效的产业闭环。

种业是“最先一公里”。目前，隆平生物种业产业园已引进企业130多家，力争打造长沙现代种业科技创新中心、企业孵化中心、公共服务中心和人才集聚高地。2025年，隆平高科技园现代种业规上产值突破80亿元，集聚种业企业469家。

如果说种业是产业的“发动机”，那么望城经开区、宁乡经开区、浏阳经开区等食品产业聚集区，就是承上启下的“主干道”。一批扎根长沙的食品加工企业，已形成覆盖预制菜、短保烘焙、休闲零食等多品类的生产能力，构建起“长沙核心区+地方特色产业带”的空间格局。

而面向未来，产业升级仍在加速。2026年市委一号文件明确，推动现代种业及食品产业链上下游产业协同发展，持续推动宁乡辣椒、望城小龙虾等现有优势产业以及长沙蔬菜产业集群化发展。

回看这场新鲜零食的狂飙突进，前台的品牌竞争固然激烈，但真正托起金粒门、几多全们走向全国的，正是长沙多年来在现代种业及食品产业链上的深耕。从隆平高科种业“芯片”，到宁乡、望城等地的食品加工集群，再到市一级的产业政策引导，长沙已形成一条从田间到货架、从种子到零食的完整闭环。这条产业链的厚度，才是新鲜零食“长沙底气”的真正来源。

这正是——“鲜”从长沙起，底气在源头。

传统百货行业承压背景下，友阿股份一季度业绩逆势增长，实现归母净利润4239.22万元，同比增长15.74%。降本增效与门店调改成效凸显。

而友阿购的升级，正是友阿集团数字化转型的核心抓手——整合原有友阿购与拥有11年运营经验的友阿海外购跨境平台，补齐民生刚需品类，打通线上线下壁垒，为业绩持续增长注入新动能。

“这次升级不是简单把货架搬到线上，而是用数字化效率守住百货人的人情味。”友阿股份董事长胡子敬表示，平台围绕“真、多、快、通”四大核心，精准解决消费者核心诉求。

真——上市企业背书，超500万会员，从源头严控品质，筑牢正品防线。

多——新增“友阿购精选超市”核心频道，涵盖粮油米面、个护美妆、家居百货、跨境好物等十大类、十万余种商品，一站式

5月份湖南居民消费价格上涨1.0%

鲜菜价涨2.8% 猪肉价降14.8%

长沙晚报6月15日讯(全媒体记者 周丛笑)15日，记者从国家统计局湖南调查总队获悉，5月份，湖南居民消费价格同比上涨1.0%，涨幅与上月持平。其中，城市上涨1.1%，农村上涨0.7%；食品价格下降1.9%，非食品价格上涨1.6%；消费品价格上涨1.4%，服务价格上涨0.5%。

5月份，湖南居民消费价格环比下降0.2%。其中，城市下降0.2%，农村下降0.2%；食品价格下降0.6%，非食品价格下降0.1%；消费品价格下降0.4%，服务价格持平。

“友阿购”升级上线 十万好物当日达

长沙晚报6月15日讯(全媒体记者 刘捷萍)6月15日，友阿集团官方购物及会员服务平台“友阿购”正式升级上线。长沙、天津、邵阳等全国10家线下展示点同步开放体验。此次升级是友阿集团数字化转型的关键举措，这家深耕湖南四十余年的老牌零售企业，正以全渠道融合战略破解行业困局，跑出转型新速度。

传统百货行业承压背景下，友阿股份一季度业绩逆势增长，实现归母净利润4239.22万元，同比增长15.74%。降本增效与门店调改成效凸显。

而友阿购的升级，正是友阿集团数字化转型的核心抓手——整合原有友阿购与拥有11年运营经验的友阿海外购跨境平台，补齐民生刚需品类，打通线上线下壁垒，为业绩持续增长注入新动能。

据悉，试运营阶段平台人流量增长50%，线上下单率显著提升。依托2000余名员工全域推广，地推团队覆盖湖南10个地级市，叠加本土资源优势，友阿购正快速抢占本土市场份额。

“线上线下不是竞争关系，而是互补共生。”胡子敬强调，友阿不会收缩实体店，反而会将线下门店转型为“吃喝玩乐购”沉浸式场景，引入潮品、健身、餐饮等业态；线上则以微信小程序为载体，后续将推出独立APP，双向引流构建闭环。

值得一提的是，原友阿海外购跨境业务整合至新平台。消费者可一站式选购国内民生商品与全球跨境好物。

业内人士分析，此次友阿购焕新升级，既是友阿集团顺应全渠道零售趋势的战略布局，也是回归零售本质的务实探索。未来，随着供应链持续整合、会员服务精细化升级，友阿购将进一步释放区域消费潜力，为湖南实体零售业数字化转型提供可参考的全新发展路径。

24小时“鲜”达长株潭 顺丰护送靖州杨梅出山

长沙晚报6月15日讯(全媒体记者 刘捷萍)眼下，“中国杨梅之乡”靖州杨梅迎来采摘上市旺季。15日，记者从湖南顺丰获悉，目前当地杨梅日均寄递量突破万票，鲜果发往全国226座城市。通过产地直发、冷链护航、绿色通道等多重举措，靖州杨梅得以快速走出大山，走向各地。

为打通农产品寄递“最后一公里”，今年杨梅季，湖南顺丰下沉服务触角，在靖州产区布设227个临时揽收点，覆盖各大种植片区，果农采摘后可就近交寄。鲜果完成分选分级后，即刻打包发货，实现枝头采摘、当日寄出的高效模式。

保鲜是杨梅运输的重中之重。湖南顺丰启用100%冷链运输车，实现揽收、中转、运输全流程恒温锁鲜。同时定制四层全流保鲜包装，通过蛋托分隔、冰袋控温、泡沫箱加固、加厚纸箱防护的组合方式，双重抵御外力挤压与温差影响，最大限度锁住杨梅原汁原味。

“果农一般当天采当天发，只要下午5点半之前到达揽收点，我们当天就能发出。”湖南顺丰公共事务部副部长杨倩介绍。常规线路可实现省内24小时直达、省外36至48小时送达；针对长株潭核心消费圈，推出极速配送服务，每日9时前交付揽收点的鲜果，当日即可送达消费者手中。

此外，湖南顺丰开通多重专属绿色通道，提质增效。当地增设临时中转场，打破逐级分拨模式，就地完成快件中转；开设直达广州等热门消费地的干线运输线路，并优先分配航空舱位、末端派送资源，海陆空多运力协同提速。

全链条物流赋能，有效拓宽靖州杨梅销售半径。下一步，湖南顺丰将持续整合冷链、航空、末端网络资源，深耕农产品寄递赛道，为湖南各类优质特色农产品出山赋能，助力乡村产业发展。

从去库存转向保民生，政策红利渐显

“新湘十条”落地满月，长沙房企主动接招借力抢抓发展机遇

长沙晚报6月15日讯(全媒体记者 孙占锋)自5月13日湖南省九部门联合印发升级版楼市政策“新湘十条”，至今政策落地已经满月。在长沙，众多房企告别过去被动等待救市的心态，主动对接政策红利，在存量盘活、以旧换新、产品升级、融资纾困等领域多点发力，推动行业从“单纯卖房”向“深耕民生、打磨品质、升级服务”深度转型，市场修复信号持续显现。

存量盘活，拉动市场持续回暖

“之前就听说片区征拆可以用房票购房，如今省级房票细则正式落地，流程更规范，选房范围也更广了。”家住长沙湘江新区的征拆居民王先生，近期前往片区房源咨询点了解房票使用规则。作为长沙房票安置成熟试点区域，湘江新区坪塘街道早在2025年就推出房票安置模式，设立全市首个“房源超市”，成为本次承接“新湘十条”房票政策的重要载体。

依据5月13日出台的“新湘十条”，湖南明确城镇开发边界内各类房屋征收、城中村改造、危旧房改造项目原则上不再新建安置房，全面推行房票安置，并支持房企用房票兑付资金参与土地竞买。6月5日，全省房票安置统一细则正式施行，明确电子房票、6个月使用有效期、2个月资金兑付等硬性规则，实行资金专户封闭监管，为长沙落地执行划定标准。

与此同时，新政拓宽存量商品房收储渠道，允许使用专项债、保障性住房再贷款收购房源，改造为保障房、人才房、青年公寓。如

今，长沙城发恒伟、长房集团等本土国企率先梳理尾盘与闲置房源，对接各区住建部门收储清单。

中指研究院数据显示，2026年5月长沙新房成交面积26.49万平方米，环比上涨9.1%。克而瑞监测数据显示，5月下旬长沙内五区新房单周成交最高达412套，存量收储、试点房票安置，成为拉动市场回暖的重要助力。

目前长沙正结合新一轮征拆、城市更新项目，逐步扩大房票安置覆盖范围，各大房企也同步开设政策咨询窗口，承接相关客群。

以旧换新，新政破解置换痛点

“原先担心旧房长期卖不掉，不敢贸然置换新房，现在房企联合中介帮忙代售，还能办理带押过户，置换压力一下子小了。”长沙市民周女士计划卖掉市区老旧两居室，置换大三居改善居住条件，新政推出的全链条以旧换新服务，彻底打消了她的顾虑。

作为新政核心亮点，“新湘十条”打造卖旧换新、收旧换新、拆旧换新三大置换路径，同步全面推行二手房“带押过户”。目前长沙搭建起由主流房企、中介机构组建的置换服务联盟，推出“旧房帮卖、到期兜底收购、未成交退定金”等服务。

以城发恒伟旗下项目为例，购房者签订换房协议后仅需缴纳5%首付款，即可委托合作中介全程代售旧房。长沙贝壳、新环境等中介平台数据显示，长沙二手房带押过户业务量增长，同步带动新房成交上涨，以旧换

新贡献了大量新增客源。

与此同时，住房公积金政策放宽进一步降低置业门槛。今年以来长沙工作的求职者小林，依托人才公积金新政顺利递交贷款申请。根据长沙落地细则，留湘青年人才缴存1个月即可申请贷款，二孩及以上家庭贷款额度上浮30%，直系亲属可互提、互贷公积金。

长沙住房公积金管理中心工作人员表示，目前长沙新房住房公积金贷款最高额度达120万元，多子女家庭、青年人才购房还可提升额度。近一个月来，华润、保利、梦想置业等房企顺势推出人才、多子女家庭专属置业方案。

品质转型，全力打造“好房子”

“现在买房不再只看地段和价格，小区配套、居住舒适度、智能设施都是重点考量项。”正在长沙北城区看房的市民张先生表示，当下购房者愈发看重综合居住品质，这也与“新湘十条”大力推进“好房子”建设的导向高度契合。

“新湘十条”明确，2026年新建项目落实“好房子”建设导则比例不低于20%，每年评选50个省级标杆项目，并配套容积率奖励、信贷倾斜等激励。长沙房企主动跳出低价内卷，全力加码产品升级。例如，湖南建投地产打造“1314建设好住房”体系，旗下象山国际项目打造的五恒科技住宅获评超低能耗建筑标杆；保利·星

宸天奕则采用全铝外墙、高性能节能门窗，践行安全、绿色、智慧的建设标准。

目前，长沙已全面落实新房网签、二手房交易监管，持续整治违规销售行为。各大房企主动规范经营，将“带押过户”“交房即交证”作为标准化服务亮点，以合规经营和优质服务稳固市场口碑。

业内人士表示，“新湘十条”的核心，是从“去库存”转向“保民生”——既通过收购存量房、房票安置消化库存，也用公积金优化、人才补贴降低购房门槛，更用“好房子”建设提升居住品质。放眼长沙楼市，政策红利已逐步转化为市场实效。



扫码看辣视频 了解楼市变化

同城通

生活资讯全搜索 为您服务全天候

分类信息

QQ办理 微信办理 星收银(付款)

公告类:60元/行 资讯类:50元/行 标题限9字以内(占2行) 正文13字/行 套红加收20% 套彩加收30%

公告声明

长沙市天心区明敏达超市遗失公章和财务专用章各1枚，声明作废。

遗失声明

湖南旺加医药科教图书有限公司遗失法人私章、财务专用章各1枚，声明作废。

遗失声明

湖南东江生物科技有限公司遗失财务章、法人私章各1枚，声明作废。

变更声明

大韩贸易投资振兴公社长沙代表处(统一社会信用代码:914301005786370593)自2026年6月15日起，地址由湖南省长沙市天心区湘江中路二段36号华远华中心5号楼3208房变更为湖南省长沙市芙蓉区解放西路188号国金中心T1大楼2516室，特此声明。

下列证件声明作废

●高维强于2026年6月11日不慎遗失身份证，身份证号:413023197201064816，特此声明。

●甘肃遗失长沙市志发实业有限公司开具的收据1份，号码:0001327,金额:25120元，声明作废。