

补链“芯屏”，元芯刻微获投天使轮

总投资 50 亿元落子望城经开区的半导体材料基地加速建设

● 长沙晚报全媒体记者 周斌

8月24日，湖南元芯刻微科技有限公司（以下简称“元芯刻微”）创始人来到望城经开区管委会，与园区相关负责人面对面，就项目推进中的关键节点逐一沟通。

“从7月17日正式动工以来，园区和我们一直保持无缝对接，目前各项进展一切顺利。”该负责人在接受记者采访时透露，公司千万级天使轮融资已全额交割，总投资50亿元半导体材料基地正加速推进。

施工现场 洁净厂房装修全速推进

在望城经开区，记者看到元芯刻微的研发生产基地装修有条不紊地进行。

“芯片生产对环境的要求极为严苛，我们的十级洁净厂房，洁净度远高于常规医疗手术室，可以说是世界上最‘干净’的生产空间之一。”公司负责人介绍。

为抢抓工期、加快投产，在园区大力支持下，投资方创新采用“先租后、后自建”的灵活路径，把原计划用于购地、土建的2亿元资金前置投入装修与核心设备购置，有效减轻了资金压力。

“目前人员招聘与培训同步推进，设备订单已经下达，预计明年下半年试运行，2028年上半年开始量产。”公司负责人信心满满地表示，“一期全面量产后，预计年产值可达10亿元量级，将成为湖南行业头部企业之一。”

湖南累计为企业制发 2.49 亿张“数字身份码”

长沙晚报8月25日讯（全媒体记者 周辉震）记者从湖南省市场监管局25日召开的重点工业产品质量监管情况新闻通气会上了解到，全省市场监管系统持续抓牢抓实工业产品质量监管，严格许可管理，推进质量追溯，压实主体责任，截至目前，全省现有有效期内工业产品生产许可证1218张，已累计为2469家企业制发“数字身份码”2.49亿张，居全国前列。

工业产品与人民群众衣、食、住、行密切相关，产品质量直接关系公共安全、人体健康和人身、财产安全，是高质量发展的基础保障。发布会透露，全省市场监管部门加强工业产品生产的准入关，落实新版工业产品生产许可证实施细则则要求，规范审批程序、严格审核把关，今年以来，已发放证书194张，对检查发现不符合许可条件的企业不予行政许可21家次、撤销证书26张，全省现有有效期内工业产品生产许可证1218张。

通过实施智慧监管，推进质量追溯，市场监管系统持续推进“一码贯通”，扩展“数字身份码”等质量追溯覆盖范围，积极开展网售产品赋码核验，实现线上线下穿透式监管，提升监管效能。目前已累计为2469家企业制发“数字身份码”2.49亿张，居全国前列；其中今年共制码3923万张。

在压实主体责任方面，监管部门督促企业落实“日管控、周排查、月调度”制度，开展落实质量安全主体责任专项检查，构建“预防为主、防治结合”的长效机制。全省19106家生产、销售单位共配备质量安全总监、质量安全员37065人，工业产品生产、销售单位的质量安全主体责任机制得到长效落实，推动工业产品质量稳步提升。

上接1版

背靠长沙工程机械产业集群，铸造、热处理、精密机加工配套企业就近布局，产销对接打通本地供需链条。如今万鑫精工拥有湖南、东莞两大生产基地，在印度设立海外分支机构，员工超900人，年产能超100万台套，产销量稳居国内行业前列、湖南首位，产品覆盖谐波、行星、RV减速器与伺服电机等，成为30多个行业头部装备企业的核心供应商。

技术厚积，抢占人形机器人关节赛道

“万鑫精工将立足成为机器人关节与精密传动链主企业，联合上下游企业、研发机构和产业项目在长沙集聚，形成机器人关节与精密传动特色产业链。”公司董事长助理赵研如告诉记者。

据介绍，谐波、RV减速器被称作机器人的“心脏关节”，过去长期被海外企业垄断，是高端装备制造领域的关键环节。作为精密传动零部件供应商，万鑫精工早早布局谐波、行星、RV等多类减速器，同步研发多类减速器，并自研电机与控制器，搭建起完整的技术体系，为抢占人形机器人赛道埋下伏笔。

资本加持 千万级天使轮全额交割

项目建设蹄疾步稳，资本端同样捷报频传。

不久前，元芯刻微正式完成千万元级天使轮融资全额交割，由国内知名硬科技投资机构新鼎资本独家领投。作为湖南布局人工智能与半导体产业链的重要项目，元芯刻微聚焦高端显示、半导体关键材料两大赛道，其中一期投资15亿元，精准补齐湖南人工智能、智能终端产业链上游关键材料短板，完善区域产业闭环。

新鼎资本长期深耕硬科技核心赛道，聚焦半导体、人工智能等国家战略性新兴产业，曾成功投出长鑫科技、寒武纪、海光信息、盛合晶微、摩尔线程等十余家千亿级上市龙头。元芯刻微是其在湖南重仓布局、重点加码的第二个核心项目。

“结合多年产业投资经验，我们明确判定：元芯刻微是湖南省现阶段性价比最高、可控性最强、落地见效最快的新质生产力核心链主项目。”北京新鼎荣盛资本管理有限公司董事长张驰表示，元芯刻微技术底盘扎实、核心团队顶尖，赛道刚需属性突出，产业带动能力极强，新鼎资本将全力将其打造为湖南AI产业标杆名片、全国硬科技新锐龙头。

资本的强力背书，为企业按下了冲刺资本市场的“加速键”。以此为契机，元芯刻微明确了“五年冲刺本土千亿级硬科技上市龙头”的目标，有望为长沙“上市矩阵”再添一驾马车。

扎根望城 “股东式服务”的双向奔赴

“项目最初计划在北京、武汉、长沙三座城市市中作选择。”元芯刻微负责人透露，“最后落子望城经开区，真的是被园区领导的招商热情感动了。”该负责人回忆，获悉元芯刻微的创业意愿后，园区主要领导亲自带队赴深圳进行多次沟通，终于今年2月正式签约落户。

此外，长沙优越的交通区位、湖南在半导体材料领域的产业空白，都成为企业最终选择落户的重要因素。

“园区的高效务实，让我们倍感安心、暖心。”公司负责人表示。在推进该项目的过程中，望城经开区开辟了全周期服务通道，对项目涉及的环评、能评等复杂手续进行高效率并联审批，用“望城速度”兑现“望城服务”。

望城经开区党工委副书记、管委会主任黄滔表示，将深入落实“企业服务年”部署，担当省会国家级园区使命，以“股东式”服务和“策划式”招商理念，努力“大抓项目，抓大项目”，在项目建设、生产运营和产业协同等方面提供全周期全流程服务。

产业坐标 补上长沙“芯屏”上游关键拼图

7月17日，元芯刻微高端显示及半导体关键材料研发生产基地项目破土开工。除了生产车间，还配套防震实验平台、超纯水供给系统、特种气体输送、三废综合治理、无尘自动化

控制等全套半导体行业专属设施。

当前，全球半导体产业正处于历史性高景气周期，而高端显示及半导体关键材料中高端产品国产化率不足3%，是我国产业自主可控攻坚领域亟待突破的关键环节。元芯刻微主攻半导体、高端显示两大领域上游核心电子专用材料，产品覆盖芯片制造、Mini/Micro LED、新型显示面板全链条刚需耗材，向上可做高精密半导体设备，向下可延伸至先进封装与晶圆制造，将成为夯实长沙乃至湖南绿色智能计算产业不可或缺的核心基石。

“紧盯行业‘风口’，拓展产业深度，持续推进建链延链补链强链，加快打造千亿级智能终端产业集群。”望城经开区党工委书记秦国良表示，元芯刻微项目的落地是园区牢固树立产业链思维，统筹抓好招实引强、培优育强，前瞻布局战略性新兴产业和未来产业，奋力推进望城智能终端产业高质量发展的有力实践。

业内人士指出，元芯刻微项目的落地，不仅可填补长沙在高端显示与半导体上游材料领域关键环节的空白，更将成为长沙抢抓AI算力时代机遇中不可或缺的底层硬件支撑。从设计端的景嘉微、国科微，到制造端的比亚迪半导体，再到封测端的安牧泉智能、材料端的元芯刻微——长沙半导体产业正在从“单点突破”走向“系统崛起”。



刚改发力改善回温，长沙楼市产品结构轮动显现 置换型购房需求有望持续释放



目前长沙楼市120至140平方米四房新规产品因适配性高、符合改善预算范围等广受关注。长沙晚报全媒体记者 孙占锋 摄

长沙晚报8月25日讯（全媒体记者 孙占锋）随着市场持续修复，长沙商品住宅成交结构呈现明显轮动特征。普睿数智湖南区域日前发布的第33周、34周楼市监测数据显示，两周之内市场成交重心在刚需刚改与核心改善之间切换，既看到刚需盘开盘带来的短期脉冲，也见证改善型购房需求稳步释放，市场呈现分层运行、梯度成交的鲜明特点。

第33周（8月10日至16日），市场成交明显回升，成交重心向刚需、刚改产品倾斜。本周120—180平方米核心改善面积段成交占比60.9%，150万元以下入门总价段占比52.5%。对比前一周，核心改善面积段占比回落14.1个百分点，购房需求向刚改圈层分散。

其中100—120平方米、100—150万元区间成交由上周11套跃升至45套，新盘润和天心序首开集中网签，单项目就贡献该区间32套房源，直接拉动刚改产品成交量，刚刚刚改力量成为当周市场的核心驱动力。

进入第34周（8月17日至23日），市场风向再度转变，改善需求强势回归。本周120—180平方米核心改善面积段占比抬升至68.3%，150—300万元核心改善总价段占比57.8%，较前一周分别提升7.3个、2.1个百分点。300万元以上高总价段占比同步走高，改善与高端改善需求同步增强。与之相对，刚需入门产品成交有所收缩，120—140平方米户型接过成交主力大旗，大户型高端改善房源成交同步释放，购房者更加看重户型尺度、

居住品质，置换升级诉求进一步凸显。

连续两周的数据变化，折射出当前长沙楼市的真实底色：市场并非单边行情，而是受新盘推盘节奏影响，出现阶段性的结构波动。刚刚刚改仍筑牢市场基本盘，新盘集中入市能够快速激活对应客群；同时改善群体购买力稳固，一旦有适配产品供给，改善需求就会快速释放。

业内分析认为，长沙楼市刚需、刚改、改善多梯队需求并存。短期看，单盘首开容易造成单周成交结构异动；拉长周期观察，120—140平方米、150—250万元总价区间始终是市场的压舱石。后续随着更多改善类新品陆续入市，置换型购房需求有望持续释放，市场将维持刚需托底、改善向上的发展格局。

采访手记

一边是根基稳固的传统减速机业务，一边是高研发投入的机器人新业务，如何合理调配研发、产能、人才资源，避免新赛道扩张拖累主业，是企业必须回答的现实问题。

未来两三年，将是万鑫精工的重要验证期。传统工业减速机业务要坚守基本盘，稳住现金流，为高投入的机器人新业务筑牢安全垫。机器人关节业务拒绝片面追逐出货量，需沉下心来打磨产品可靠性，跟随整机客户同步迭代，重视真实场景落地。

与此同时，资本市场的助力不可或缺，但企业更需平衡短期投入与长期回报，避免被资本节奏动摇研发定力。

制造业突围没有捷径，万鑫精工的成长路径，是湖南装备制造业向上突破的缩影。当资本喧嚣退去，唯有深耕技术、批量交付的实干企业，才能真正站稳脚跟。

长沙七品牌上榜胡润中国品牌榜

长沙晚报8月25日讯（全媒体记者 曹开阳）胡润研究院24日发布《2026胡润中国品牌榜》。这是胡润研究院连续第21次发布该榜单，继去年首次纳入非中国品牌后，本届榜单继续全面覆盖服务于中国消费者的最具价值品牌。

榜单显示，苹果以1.3万亿元的品牌价值蝉联最具价值品牌，品牌价值同比增长18%。贵州茅台以7000亿元品牌价值位居第二，稳居中国品牌价值榜首，但品牌价值下降12%。抖音品牌价值增长7%，为3000亿元，排名上升一位至第三，与微信并列最具价值中国民营品牌。特斯拉品牌价值下降13%，2350亿元，排名第五。华为品牌价值增长23%，为1000亿元，排名第九。

AIGC首次作为独立行业入选，8个AI品牌上榜，豆包以85亿元品牌价值领跑。消费电子行业蝉联价值最高行业，总价值达1.55万亿元，占总榜单价值的19.4%。中国以379个上榜品牌领先，美国以50个品牌位居第二，法国以19个品牌位居第三。47个新上榜品牌，以中国民营品牌为主，有28个；AIGC和汽车行业最为集中，分别有8个；其次是金融行业的7个。

总体来看，本次榜单的上榜门槛保持在20亿元人民

币，总价值8万亿元人民币，较去年下降10%。百强门槛为120亿元，200强门槛为55亿元，300强门槛为30亿元。55%的上榜品牌提供实体产品，45%的品牌提供软件或服务。其中，源自中国的品牌占比76%，非中国品牌占比24%。长沙共计有7个品牌上榜，包括白沙、爱尔眼科、零食很忙、赵一鸣零食、芒果TV、盐津铺子、益丰大药房，数量在全国所有城市中名列第八。

价值增长较快的品牌主要集中在AIGC、高端手机、社交内容平台、文旅。AI技术爆发，资本与用户快速涌入新兴赛道，豆包、Deep-Seek、Kimi、千问等AIGC新品牌集中入榜。得益于商业化变现效率的持续提升，抖音、小红书、快手等内容驱动型平台也实现了较为明显的增长。随着旅游市场回暖、休闲需求释放、出行场景复苏，汉庭酒店、万豪酒店等增长显著。此外，受益于中国庞大网络零售市场及渠道变革提效，即时零售扩容与下沉市场渗透形成双轮驱动，食品饮料领域出现了两条主线：一是以皇家宠物食品为代表的宠物经济消费升级，二是以莲花为代表的国民经典品牌复苏。

湖南帮助企业从被动合规转向主动提质 万家企业获帮扶 解决质量问题8000多个

长沙晚报8月25日讯（全媒体记者 周辉震）提升工业产品质量，源头生产企业的质量意识是基础。记者25日从湖南省市场监管局了解到，为帮助企业从被动合规转向主动提质，湖南省市场监管系统着力构建“监管+服务”模式，将严格监管与精准服务相结合，打牢质量安全基础。

通过质量技术帮扶，打牢企业的质量安全基础。全省各地市场监管系统组织开展质量体检进企业、风险监测进卖场、向抽查不合格企业出具质量建议书等一系列质量技术帮扶活动，累计帮扶企业10006家，解决质量问题8000多个，引导企业从

“要我安全”转向“我要安全”。

同时开展质量管理培训宣贯，采取线下+直播的形式，“政策解读+案例分析+现场答疑”相结合，分市州、分片区开展生产许可证获证企业质量管理指导培训以及标准宣贯等活动，线上线下培训6688人次。

此外还推进“一站式”服务，整合计量、标准、认证认可等资源，通过标准引领与计量保障，从源头夯实企业质量根基。开展“企业服务年”活动，聚焦新型工业化和产品质量安全目标，实施“工业产品质量赋能工程”，推动工业产品质量实现系统性跃升。

湖南首笔外债银行登记试点业务落地 兴业银行长沙分行高效执行 切实降低企业跨境融资成本

长沙晚报8月25日讯（全媒体记者 贾凯清 通讯员 彭丽婷）记者25日从兴业银行长沙分行了解到，在国家外汇管理局湖南省分局指导下，兴业银行长沙分行近日成功落地湖南省首笔外债银行登记试点业务，这也是湖南自贸试验区跨境投融资便利化改革的重要突破。

兴业银行长沙分行依托外汇便利化改革政策红利，联动兴业银行香港分行，为中国（湖南）自由贸易试验区区内企业完成1亿元外债银行登记试点业务，后续将根据企业经营资金需求按需办理外债资金提款投放，通过境内外一体化金融服务，进一步降低企业跨境融资成本。

过去，企业办理外债登记，需要往返外汇管理部门提交材料、完成审批。2026年5月，国家外汇管理局湖南省分局印发《国家外汇管理局湖南省分局关于在中国（湖南）自由贸易试验区开展外债外汇登记由银行直接办理试点的通知》，明确在湖南自贸试验区内推行外债登记银行直接办理试点，企业办理外债登记可由银行直接受理、核验、办结，大幅压缩业务办理时长。

本次服务的主体是湖南自贸试验区内一家主营贵金属销售的贸易企业。随着经营规模持续扩张，该企业对

常态化、灵活性的跨境融资需求日益凸显。

接到企业融资诉求后，兴业银行长沙分行第一时间进行对接，结合外债登记由银行直接办理的试点新政，为企业量身设计境内外联动跨境融资方案。按照试点政策要求，兴业银行长沙分行快速完成客户资质核验、外债信息填报、签约登记等全流程操作，成功为企业落地1亿元外债登记额度。本次融资将采用HIBOR加点浮动利率定价，相较于传统境内融资模式，可有效帮助企业降低综合融资成本，精准匹配企业日常贸易经营周转需求。据介绍，兴业银行长沙分行后续还将持续跟进企业经营节奏，根据客户实际资金周转需求，办理外债提款及投放工作。

兴业银行长沙分行相关负责人表示，下一步，该行将持续紧跟国家外汇管理局湖南省分局工作部署，深入落实外债登记银行办理试点通知等各项外汇便利化新政，在守牢跨境资金风险底线的前提下，持续发挥境内外分行协同优势，健全本外币一体化跨境金融服务体系，精准对接湖南自贸试验区及全省涉外企业多元化经营需求，以专业稳健的跨境金融服务，助力湖南高水平对外开放稳步推进。