

520米山顶，一杯咖啡对望星城烟火

位于黑麋峰顶的云上咖啡凭借独特的山野松弛感,成为吹山风、看日落、拍氛围感大片的网红打卡点

● 长沙晚报全媒体记者 邓艳红

长沙城北,黑麋峰群山绵延。海拔数百米的山顶之上,一间朴素的露天咖啡馆藏于山野之间,凭栏可览一城风光。今年夏天以来,这间名为“云上咖啡”的小众点位,靠着独一份的山野松弛感,在短视频平台走红,成为市民、游客暂别城市喧嚣的新晋打卡地。

近日,记者登临黑麋峰,探访这家山顶咖啡馆的烟火与诗意。



山顶视野开阔,可俯瞰长沙城,可欣赏日出日落。



位于黑麋峰海拔520米处的云上咖啡。均为长沙晚报全媒体记者 陈飞 摄

一趟山顶游,治愈远道而来的游客

想要到黑麋峰山顶的云上咖啡,需要先走完一套上山流程。游客可以在山下的雷锋驿站游客中心购票,78元一张入场券,里面包含黑麋峰的门票和一杯免费饮品,选择十分丰富:喜欢喝咖啡的可选美式、生椰拿铁,不爱喝咖啡的也有手打柠檬茶、罐罐茶这类接地气的饮品,基本能满足所有人的口味。

买完票,可以直接坐免费接驳车上山,班车大概20分钟发一趟。上山的山路弯弯曲曲,路面也有些颠簸。车子一路往上升,满眼是郁郁葱葱的山林。沿途还能看到不少徒步的游客,一步步往山顶走。大概20多分钟的车程,视野突然变得开阔,云上咖啡馆就出现在眼前的山顶平地上。

这家咖啡馆没有花哨精致的装修,走的就是简单、随性的山野风格。店里人气很旺,有人坐着喝咖啡、聊天,有人忙着拍照打卡,整座山头都透着轻松、惬意的氛围。

“我是来长沙旅游的,在抖音刷到这家店,感觉特别有意思,特意过来打卡。”来自深圳的游客刘女士告诉记者。刘女士平时很爱喝咖啡,去过不少知名咖啡馆,这里让她真正心动的,并不是咖啡味道,而是山顶独一无二的环境。

清爽的山风带着草木的味道吹过,刘女士坐在山顶,手里端着飘香的咖啡,眼前就是长沙城的景致。赶路的疲惫在这一刻全消散了,整个人都

一间咖啡馆,让游客慢下来留下来

旅融合新路径。正是这个朴素的念头,促成了云上咖啡的落地。它并非孤立存在的商业项目,而是对原有业态的一次补充。

从此,游客的体验链条被拉长了:完成滑翔伞飞行后,不必匆匆下山,可以在520米海拔的观景平台吹风放空,在山野天幕下品一杯饮品,等一场晚霞,或者静待星城灯火渐次亮起。

“没有开咖啡馆之前,这里就是一个网红打卡点,很多人来这里只是看日出日落。”朱小勇告诉记者,开咖啡馆是为了给游客一个更好的落脚点。为打磨业态品质,他曾专程前往浙江安吉考察学习,对标网红瀑布咖啡的运营模式,结合黑麋峰山野特色,打造适配本地的网红文旅业态。

为适配不同人群的出行需求,景区开通山下

放松下来。“这里的风景太好了,单是看看这片景色,这一趟就值了!”

在咖啡馆员工丁可厅眼里,这里的美景最适合晴天观赏。“天气好的时候视线特别好,岳麓山、橘子洲头、长沙国金中心这些长沙地标,都能看得一清二楚。”今年17岁的丁可厅是望城区职业中专的学生,通过学校推荐来这里实习,平时主要负责直播,给网友介绍云上咖啡馆和山顶的风景。

丁可厅告诉记者,云上咖啡今年7月开始试营业,开业之后人气很旺。尤其是周末和暑假,山顶总是挤满了游客,其中不少人是看了他的直播,被山顶的美景吸引,专门赶来打卡。

雷锋驿站至山顶的免费接驳车,“因为我们希望不同年龄、不同体力的人,都能轻松到达这个空间。”朱小勇介绍。正因如此,在这里既能看到专程来拍摄城市天际线的年轻人,也能看到带着老人孩子出游的家庭。

据介绍,为持续丰富游玩体验,云上咖啡新增烤肉等餐食项目,还在规划露营地、现场音乐会等项目。

当夜幕四合,长沙城灯火在远处铺展成景,头顶山风轻拂、星空渐显,手边的热饮温暖贴帖。这一刻,城市的繁华与山野的治愈被奇妙地连接起来。



推荐特色

云上咖啡:位于黑麋峰海拔520米的滑翔伞起飞场,坐拥山景观光露台,在山上可俯瞰长沙城。这里咖啡、特调茶饮、轻食齐全,既是飞行前后休憩好去处,也是吹山风、看日落、拍氛围感大片的网红打卡点。

打卡实用指南

地址:黑麋峰趣飞飞滑翔伞基地
营业时间:周一至周日
人均消费:78元左右
出行贴士:从长沙市区出发,车程40~60分钟,直接导航“黑麋峰趣飞飞滑翔伞基地”,抵达游客中心后换乘免费接驳车即可直达咖啡馆,游客中心配备免费停车场,出行便捷。



扫码看视频号
喝云上咖啡
望星城烟火

长沙发出全市首张出入境中介备案凭证

长沙晚报10月3日讯(全媒体记者 张洋子)9月30日国庆假期前夕,长沙出入境接待大厅窗口一片忙碌。随着一份备案凭证交到办事企业手中,全市首张出入境中介机构备案凭证正式颁发,湖南省优智获邦出国事务服务有限公司完成机构及从业人员全套备案,成为新规落地后长沙首家完成合规备案的出入境中介机构。

今年9月15日,《国务院关于出境入境管理的规定》(以下简称“新规”)正式施行,围绕公民出境安全风险防范、出入境管理要求、限制措施及中介机构监管等作出一系列制度完善。其中,新规补齐监管空白,对出入境中介机构实行备案管理。长沙这单业务在国庆节前顺利办结,既是新规落地的标志性事件,也为即将到来的出境出行高峰筑牢行业监管防线,给计划出国旅游、求学、务工的市民吃下一颗“定心丸”。

在大厅里,公司法人周迪接过这份备案凭证说,这不只是一张纸质文书,更是一份行业合规的“入场证明”。备案落地,将推

安居工程不停步,老楼原地建新房 芙蓉区桐荫里社区一栋D级危房顺利拆除,老旧小区“四原重建”按下提速键

长沙晚报10月3日讯(全媒体记者 陈焕明 通讯员 罗灵子)国庆假期攻坚不停步,危房改造提质惠民生。10月3日,芙蓉区韭菜园街道桐荫里社区原长沙市第十二中学教工宿舍正式启动拆除作业,这座建成于1978年、历经近半世纪风雨的老旧楼栋顺利倒房,标志着该片区D级危房隐患彻底消除,老旧小区“四原重建”工作按下提速键。

据了解,该楼栋位于五一大道502号,为典型老旧房改房,共计60户居民。因建成年代久远,房屋墙体开裂、钢筋锈蚀、屋面漏水、线路老化短路等问题频发,结构性安全隐患突出,严重威胁居民居住安全,群众改造诉求强烈。近一年来,韭菜园街道、桐荫里社区常态化开展政策宣讲、入户沟通,广泛凝聚民意共识,推动全体业主统一自筹资金、原址重建的改造意愿,并推选成立业主筹建小组,全程参与改造推进工作。

今年7月,经业主委托专业机构权威鉴定,该楼栋被评定为D级危房,属于重大安全隐患房屋,需立即整改拆除。社区主动靠前、全程跟进,多次组织业主代表与设计单位对接磋商,逐一确认楼栋设计方案,高效推进前期筹备与报审工作,为项目落地争取宝贵时间。

严格落实“危房不住人、人不住危房”工作要求,8月15日,该楼栋60户居民全部完成腾空撤离,彻底消除居安全风险。与此同时,项目顺利完成施工单位遴选、总承包合同签订、设计方案多级报审等前期工作,规划许可手续稳步推进,预计10月20日可顺利办结。为最大限度降低施工噪声、扬尘对毗邻的市一中初级中学正常教学秩序的影响,社区科学统筹施工时序,将拆除作业精准安排在国庆假期实施,实现安全施工、便民利民双向兼顾。

拆除现场,不少业主代表和居民专程来见证。“这栋老房子隐患多、住着揪心,现在终于拆除重建,大伙心里踏实多了”,特别期待早日搬进新家。”一位居民感慨道。社区党委书记宋文华坦言:“接下来我们要做的,就是抓紧推进重建,让居民早日住回新家。”

同时,开通首店落地审批绿色通道,简化注册备案流程,降低品牌落地成本。依托“首发长沙”发布基地,联动商圈、文旅资源,推动首发活动与城市文旅融合,把商圈客流转化为消费留量。

从蜜雪冰城长沙首家旗舰店,到MUJI在长沙乃至华中地区的首家城市旗舰店;从华中首个策展型商业体TX长沙年轻力中心,到长沙首个非标商业街区碧湘楚巷……越来越多商家在长沙开出各具特色的首店。商业载体不再单纯售卖货品,而是持续在场景、产品、体验上迭代上新。

来自长沙市商务局的数据显示,2026年1月至8月,长沙引进首店212家、举办首发活动206场,成为中部品牌首发首选地。

“首发经济,是长沙激活消费的重要抓手。”长沙市商务局相关负责人介绍,长沙着力构建首店、首展、首发、首秀联动的生态体系,依托金秋消费季,推出系列促消费活动,发放消费补贴,联动商圈推出国庆专属福利,让品牌愿意来、市民愿意逛。首发经济不仅带来客流,更提升城市消费能级,助力长沙打造国际消费中心城市。

《上接1版》

随后全程协助老人办理业务。“那一刻我才明白,为民服务的初心,就藏在琐碎小事里,藏在一次及时的搀扶、一杯温热的茶水、一次俯身的倾听之中。”

从去年8月起,李昂参与到环球奥特莱斯闲置商铺盘活工作。他接到的首个任务,是撰写一份闲置商铺盘活方案。环球奥特莱斯2014年建成开业,巅峰时期年营收超5亿元,曾是望城区商业名片。此后,受新型商业综合体冲击及电商行业崛起影响,不少品牌撤店离场。“创沙洲OPC街区所在的D2栋,前身正是奥莱恒温水世界。当时设备全部拆除、池水排空,空旷的池体长满青苔。”李昂坦言,面对这样的场景,他

心里没底,但依旧花了3天时间认真完成了一份聚焦街区轻创业发展方向的PPT方案。

这份轻创业发展思路,受到了街道负责人的鼓励。白沙洲街道党工委摒弃传统招商模式,决心将这片闲置区域打造为青年创业集聚地。为此,街道组建由“90后”班子成员牵头的工作组,由“00后”青年干部跟进项目施工、招商、运营全流程。街道负责人带队外出取经,最终精准定位,打造创沙洲OPC街区,聚焦“AI+漫剧”“AI+电商”“AI+新媒体”三大核心赛道。

今年6月,创沙洲OPC街区正式投用。街区一期配套15间独立办公区、100个共享

工位,以及路演厅、智能会议室、休息室等完善功能区域,可容纳200名轻量化创业者办公。目前街区入驻率超95%,20余家企业相继入驻,覆盖AI漫剧、智慧物联、智能体开发、电商直播、新媒体、专业服务等多个领域,预计年产值2.68亿元,税收超580万元,可带动100余人就业。

李昂告诉记者,为让创业者在创沙洲安心创业,街道、社区主动作为首批应用场景用户,给初创者提供落地机会。创沙洲还开展AI实操培训、人才沙龙,定期组织项目路演对接产业基金,配备专属创业管家一对一服务。有创业者前来参观,李昂便担任向导,细致介绍创沙洲OPC街区的政策和优势。

今年7月,在2026全国高校学子长沙行活动中,近百名大学生打卡创沙洲OPC街区,与创业者探讨AI创业路径,在人才沙龙学习AI文案、PPT制作等实用技能,在青年集市体验打卡、休闲游玩。大家纷纷写下“原来AI离我这么近”“这里的创业氛围真棒”的留言。

从废弃泳池蝶变为湖南首个OPC标杆街区,从无人问津的后街变身青年创业热土,看着街区蓬勃发展的景象,李昂内心满是欣慰。“有人问我在这儿工作的意义是什么,我想,就是做一粒沙,是白沙洲的沙,微小细碎、平凡普通,单粒微不足道,却能聚沙成洲。”李昂如是说。

